



Identifying the indicators of managerial coaching in service organizations

Alireza Amir Kabiri*

*Corresponding Author, Associate Prof., Department of Government Management, Islamic Azad University, Central Tehran Branch, Tehran, Iran. E-mail: ali.amirKabiri@iauctb.ac.ir

Mohammad Ali Bolouki Korandeh

Ph.D. Candidate, Department of Government Management, Human Resource Management, Islamic Azad University, Central Tehran Branch, Tehran, Iran. E-mail: moh.blouki.mng@iauctb.ac.ir

Mina Jamshidi

Assistant Prof., Department of Public Administration, Islamic Azad University, Central Tehran Branch, Tehran, Iran. E-mail: minjamshid@iauctb.ac.ir

Abstract

Objective: The emergence of private banks alongside state-owned banks and the increasing intensity of competition between them has caused banks to spend a large part of their energy and power to improve their performance and productivity, which can be increased by increasing management coaching activities. Therefore, the purpose of this study is to identify coaching indicators in service organizations (studied in the private banking industry).

Methods: This research is of mixed type. The type of research in the qualitative section was content analysis. The participants in this section were professors and experts in the banking system. The sample size was selected by 15 people after theoretical saturation and purposefully. Data were collected through semi-structured interviews and data analysis using the thematic technique. The type of research in the quantitative part was descriptive-survey in which the statistical population was equal to all employees of private banks with a sample size of 257 people and selected by category. Data analysis in this section was using confirmatory factor analysis and Amos software.

Results: The findings showed that the categories of coaching in the field of private banking include "knowledge and expertise, ethics, personality traits, shared values, leadership, coaching techniques, management skills".

Conclusion: Using the findings of this study can nurture the talents of employees and turn human resource weaknesses into strengths for the organization. It also increases the succession capacity of the organization and in the long run, can increase productivity in the organization.

Keywords: Coaching, Managers, Service organizations, Bank.

Citation: Amir Kabiri, Alireza; Bolouki Korandeh, Mohammad Ali & Jamshidi, Mina (2020). Identifying the indicators of managerial coaching in service organizations. *Journal of Public Administration*, 12(4), 695-722. (in Persian)

Journal of Public Administration, 2020, Vol. 12, No.4, pp. 695-722

DOI: 10.22059/JIPA.2021.317891.2894

Received: January 25, 2021; Accepted: March 13, 2021

Article Type: Research-based

© Faculty of Management, University of Tehran



شناسایی شاخص‌های مربیگری مدیریتی در بانک‌های خصوصی

علیرضا امیرکبیری*

* نویسنده مسئول، دانشیار، گروه مدیریت دولتی، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد تهران مرکز، تهران، ایران. رایانامه: alir.amirkabiri@iauctb.ac.ir

محمدعلی بلوكی کورنده

دانشجوی دکتری، گروه مدیریت دولتی گرایش منابع انسانی، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد تهران مرکز، تهران، ایران. رایانامه: moh.blouki.mng@iauctb.ac.ir

مینا جمشیدی

استادیار، گروه مدیریت دولتی، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد تهران مرکز، تهران، ایران. رایانامه: minjamshid@iauctb.ac.ir

چکیده

هدف: ظهور بانک‌های خصوصی در کنار بانک‌های دولتی و افزایش شدت رقابت میان آن‌ها موجب شده است که بانک‌ها بخش سیار زیادی از انرژی و توان خود را صرف توجه به بهبود عملکرد و بهره‌وری خود نمایند که با افزایش فعالیت‌های مربیگری مدیریت می‌توان به آن دست یافت؛ بنابراین هدف این پژوهش شناسایی شاخص‌های مربیگری در سازمان‌های خدمتی (موردنطالعه در صنعت بانکداری خصوصی) است.

روش: این تحقیق از نوع آمیخته است. نوع تحقیق در بخش کیفی، تحلیل مضمون بود که مشارکت‌کنندگان این بخش پژوهش را اساتید و متخصصان نظام بانکی تشکیل می‌داد که حجم نمونه پس از اشباع نظری به تعداد ۱۵ نفر و به صورت هدفمند انتخاب گردید. گردآوری داده‌ها از طریق مصاحبه نیمه‌ساختارمند و تجزیه و تحلیل اطلاعات به روش فن مضمون انجام شد. نوع تحقیق در بخش کمی، توصیفی-پیمایشی بود که جامعه آماری آن را برابر با کارکنان بانک‌های خصوصی بود که تعداد نمونه برابر با ۲۵۷ نفر و به صورت طبقه‌ای انتخاب گردید. تجزیه و تحلیل داده‌ها در این بخش با استفاده از تحلیل عاملی تأییدی و از طریق نرم‌افزار آموس بود.

یافته‌ها: یافته‌ها نشان داد مقوله‌های مربیگری در عرصه بانکداری خصوصی شامل «دانش و تخصص، اخلاق، ویژگی‌های شخصیتی، ارزش‌های مشترک، رهبری، فنون مربیگری، مهارت‌های مدیریت» است.

نتیجه‌گیری: استفاده از یافته‌های این پژوهش می‌تواند استعدادهای کارکنان را شکوفا کرده و نقاط ضعف منابع انسانی را به نقطه قوتی برای سازمان تبدیل کند. همچنین این مسئله توانایی جانشین‌پروری را برای سازمان افزایش داده و در بلندمدت می‌تواند بهره‌وری را در سازمان افزایش دهد.

کلیدواژه‌ها: مربیگری، مدیران، سازمان‌های خدمتی، بانک

استناد: امیرکبیری، علیرضا؛ بلوكی کورنده، محمدعلی و جمشیدی، مینا (۱۳۹۹). شناسایی شاخص‌های مربیگری مدیریتی در بانک‌های خصوصی. مدیریت دولتی، ۱۲(۴)، ۶۹۵-۷۲۲.

مدیریت دولتی، ۱۳۹۹، دوره ۱۲، شماره ۴، صص. ۶۹۵ - ۷۲۲

DOI: 10.22059/JIPA.2021.317891.2894

دریافت: ۱۳۹۹/۱۱/۰۶، پذیرش: ۱۳۹۹/۱۲/۲۳

نوع مقاله: علمی پژوهشی

© دانشکده مدیریت دانشگاه تهران

مقدمه

امروزه با تغییرات پرستتاب و بی‌سابقه جوامع، نیاز به رویکردهای نوین در مدیریت بیش از پیش احساس می‌شود، مربیگری^۱ از جمله رویکردهایی که به سازمان‌ها کمک می‌کند تا خود را با تغییرات هماهنگ سازند و در راه دستیابی موفقیت‌آمیز به اهداف خود گام بردارند. در حال حاضر در عرصه سازمان‌های پیشرو مدیران به فراتر از رهبری می‌اندیشند و در تلاش‌اند نقش یک مربی را بازی کنند و از این راه سبب افزایش بهره‌وری، انگیزه، خلاقیت و نوآوری شوند. مربیگری فرایند همراهی مداوم و حمایت از فردی برای ثابت‌قدم ماندن در اهداف و تعهدات خود است و به معنای پیمودن راهی میان‌بر، فائق آمدن بر ترس و تقویت و نیرومند ساختن نقاط قوت و ویژگی‌های مهم و اساسی است. بهبیان دیگر مربیگری هنر تسهیل کردن اجرای فعالیت‌ها، فرایند یادگیری و پیشرفت فرد است و به طور مداوم بر فرایندهای پیشرفت و رشد و خلاقیت افراد تمرکز می‌کند یک مربی به افراد (کارکنان) کمک می‌کند که با یافتن راههای خلافانه و نوآوری در انجام وظایف، خود را با تغییرات وفق داده و در جهت تحقق اهداف خود و سازمان متبع‌شان بکوشند (وظیفه دوست و رادمرد قدیری، ۱۳۹۶).

مربیگری توسط مدیران به سرعت در حال افزایش است. هشتاد درصد از مدیران انگلستان می‌گویند که از سازمان‌هایشان انتظار می‌رود که کارمندان خود را راهنمایی کنند (سی‌آی‌بی‌دی، ۲۰۱۵). این روند در بسیاری از نقاط جهان از جمله؛ چین (وانگ^۲، ۲۰۱۱)، کره‌جنوبی (کیم^۳، ۲۰۱۴)، سوئد (راپ-ریسیارדי، گارسیا و آرچر^۴، ۲۰۱۸) و لتونی و لیتوانی (روشا^۵، ۲۰۱۴) مشاهده می‌شود. طبق بررسی‌های فاتین و همکاران^۶ (۲۰۱۵) این افزایش را می‌توان به سه تغییر نسبت داد: اول، تغییر مکان مسئولیت‌پذیری جهت توسعه افراد از یک کارکرد مرکزی منابع انسانی به مدیران. دوم، یک انتظار فزاینده که مدیران می‌خواهند دانش و توسعه را تسهیل نمایند و سوم، تمرکز بیشتر بر فرهنگ رهبری. به عبارتی مسئولیت عملکرد منابع انسانی به سمت اطمینان از مهارت مدیران در حمایت از کارکنان خود، هم ترازی کارمندان با ارزش‌ها و استراتژی تعیین شده توسط سازمان تغییر یافته است (مک‌کارتی و میلنر^۷، ۲۰۲۰).

مربیگری به عنوان نوعی رویکرد مدیریتی برای کمک به زیرستان در بهبود شایستگی‌های موجود و به حداقل رساندن پتانسیل‌های شخصی کارکنان است (واگستف، آرتور و هاردی^۸، ۲۰۱۸)، لذا مربیگری مدیریتی هم از لحاظ نظری و هم به لحاظ عملی علاقه‌ای فزاینده‌ای را به خود جلب کرده است (ماتسو^۹، ۲۰۱۸؛ تانسکان، مکلا و ویتالا^{۱۰}،

¹ Coaching

² CIPD

³ Wang

⁴ Kim

⁵ Rapp-Ricciardi, Garcia and Archer

⁶ Rosha

⁷ Fatien & et al

⁸ McCarthy & Milner

⁹ Wagstaff, Arthur, & Hardy

¹⁰ Matsuo

۲۰۱۸؛ واگستف و همکاران، ۲۰۱۸). مریبگری مدیریتی در مقایسه با رفتارهای رهبری سنتی شامل؛ مدیریت، فرماندهی و کنترل، به راهنمایی، تسهیل و هدایت متكی است (Tanskanen و همکاران، ۲۰۱۸). هدف اصلی مریبگری مدیریتی برانگیختن خودکارآمدی، عملکرد و پیشرفت زیرستان (وو^۱، ۲۰۱۷)، بهویژه از طریق تنظیم و برقراری ارتباطات روشن، گسترش دیدگاههای زیرستان و دادن بازخورد است (الینجر و همکاران^۲، ۲۰۱۱). مطالعات تجربی همچنین نشان داده است که مریبگری مدیریتی، نتایج مفیدی برای زیرستان، در زمینه‌هایی مانند یادگیری (ماتسو، ۲۰۱۸)، عملکرد (تансکانن و همکاران، ۲۰۱۸) و رضایت شغلی به همراه دارد (زاده و لیو^۳، ۲۰۲۰).

مریبگری اکنون یک مؤلفه برجسته رویکردهای سازمانی در مورد توسعه منابع انسانی^۴ است. مریبگری مدیریتی در سازمان‌های کنونی به طور فزاینده‌ای رواج دارد و بسیاری از سازمان‌ها نیز ایده "مدیر به عنوان مربی"^۵ را تبلیغ می‌کنند (سی‌آی‌پی‌دی، ۲۰۱۵). مدل‌های مریبگری توسط متخصصان مریبگری و متخصصان توسعه سازمانی پایه‌گذاری شده و ارتباط انسانی با آن و اهمیت حفظ روابط با کیفیت بین مربی و "مریبگری"^۶ به معنای وجود برخی از شباهت‌ها بین روش‌های مریبگری و رفتاردرمانی است (بارون و مورین^۷، ۲۰۰۹)؛ بنابراین مریبگری در سازمان می‌تواند منابع و دارایی‌های علمی و تجربی را در اختیار همکاران قرار دهد و این امر می‌توان باعث افزایش کارایی سازمانی گردد (دی‌گیرولامو و تکچ^۸، ۲۰۱۹).

امروزه سازمان‌های خدماتی همچون بانک، با رقابت پیچیده‌ای در بازار مواجه‌اند و با تلاش بسیار به دنبال رقابت با سایر بانک‌ها می‌باشند و به دلیل تنوع و تعداد مشتریان خود بایستی مراقبت نمایند که انتظارات و رضایت آن‌ها برآورده شود. از سویی ظهرور بانک‌های خصوصی در کنار بانک‌های دولتی و افزایش شدت رقابت میان آن‌ها موجب شده است که بانک‌ها بخش بسیار زیادی از انرژی و توان خود را صرف توجه به بهبود عملکرد و بهره‌وری خود نمایند که با افزایش فعالیت‌های مریبگری مدیریت می‌توان به آن دست یافت (مشیری و همکاران، ۱۳۹۳). به همین دلیل، بیش از هر زمانی نیاز است که مدیران در همه سطوح و به طور واقعی درگیر مریبگری کارکنان خود شوند، بهویژه در شرایط بحران اقتصادی کنونی که بر همه جوامع و سازمان‌ها تأثیر گذاشته است. مطالعات جهانی بیانگر افزایش فشارهای شغلی است.

مدیران به عنوان مربی، باید بتوانند اهداف فرد را در راستای استراتژی سازمانی قرار دهنده، با تأکید بر نقاط قوت در آن‌ها احساس مسئولیت برای رشد، پیشرفت، به فعلیت رساندن استعدادها و یادگیری بیشتر را بیدار کنند و در نتیجه بهره‌وری آنان را بالا ببرند. مدیر به عنوان مربی قادر است به کارکنان کمک کند که خودشان را سریع‌تر با تغییرات

¹ Tanskanen, Mäkelä, & Viitala

² Woo

³ Ellinger & et al

⁴ Zhao & Liu

⁵ human resource development

⁶ manager as coach

⁷ coachee

⁸ Baron and Morin

⁹ DiGirolamo & Tkach

محیطی وفق دهنده و به سازمان‌ها کمک می‌کند از طریق افراد به رشد و توسعه دست یابند و در برابر آسیب‌های شغلی مانند فرسودگی شغلی، ترک سازمان، کاهش عملکرد و تعهداتی شغلی، غیبت و بهره‌وری پایین سازمان را مقاوم سازند (بیکر^۱، ۲۰۰۹). از طرفی یکی از چالش‌های سازمان‌های امروزی، ضعف در استعدادها و عدم به فعالیت رساندن توانایی‌های بالقوه کارکنان است (میرسپاسی و حسین‌زاده، ۱۳۹۷)؛ بنابراین آموزش منابع انسانی می‌تواند بر توانمندسازی کارکنان تأثیر مثبتی داشته باشد (باقری و همکاران، ۱۳۹۹).

الگوها و نظامهای آموزشی گوناگونی در فرآیند آموزش کارکنان با هدف توانمندسازی و بهبود مؤثر دانش، نگرش و مهارت‌های انسانی طراحی و به اجرا گذاشته شده‌اند که هر یک دارای مزايا و معایي هستند، اما عنصر مشترک و مورد تحقیب تمامی نظامهای آموزشی به کار گرفته شده، بهبود مستمر در یادگیری سرمایه‌های انسانی است که تنها از طریق به کارگیری نظام ارزشیابی مناسب قابل حصول خواهد بود. در واقع ارزیابی اثربخشی آموزش جزء جبران ناپذیر فرآیند آموزش کارکنان است. بدین ترتیب موقفيت هر الگوی آموزشی به عوامل متعددی نظیر سازمان، استراتژی‌ها، تجهیزات و تسهیلات، روش‌ها و فرآيندها وابسته است که هریک بهنوبه خود بار مالی قابل توجهی بر سازمان تحمیل می‌کنند و به این دلیل آموزش، اساساً گران و دیربازده تلقی می‌شود؛ بنابراین برای مشخص کردن نتایج و دستاوردهای یک نظام آموزشی قابل لمس ضمن ارزیابی عملکرد مناسب، تبیین الگوی آموزشی مورد عمل و تبدیل داده‌های کیفی به کمی در تحقق یادگیری سازمانی مورد انتظار امری اجتناب‌ناپذیر است (یوسفی، مشعلی و منتی، ۱۳۹۶). با توجه به موارد مذکور، لزوم انتخاب و به کارگیری الگوی مناسب و منطبق بر شرایط و فرآیند عملکرد منابع انسانی بانک‌های خصوصی که بتواند یادگیری سازمانی مورد انتظار و بهبود کیفیت عملکرد کارکنان را در پی داشته باشد به شدت احساس می‌شود. لذا انجام چنین پژوهشی می‌تواند چشم‌انداز روشنی را برای توانمندسازی کارکنان از طریق مربیگری مدیریتی در سازمان ایجاد نماید.

از سویی، با توجه به این که مربیگری مدیریتی مبحثی جدید در حوزه مدیریت است و همان‌طور که پژوهش‌های مورد بررسی نشان می‌دهد پژوهش جامعی در عرصه مربیگری در حوزه بانکی صورت نگرفته و مدل یا الگویی در این زمینه به خصوص در سطح کشور انجام نشده است، و به نظر می‌رسد هر یک از مدل‌ها و چارچوب‌های مورد بررسی دارای معايي و مزاياي باشند همچنین الگوهای موجود با توجه به پيشرفت‌های روزافرون در عرصه علم و تكنولوژي و با توجه به کارکردهای بانکی، جوابگوي بانکداری نیست. به عبارتی استفاده از الگوهای مدل‌های کنونی هنوز نتوانسته است توانایی‌های بالقوه کارکنان را به فعالیت در آورد و لازم است الگویی برای مربیگری مدیریتی در حوزه بانکداری ارائه گردد تا مدیران، برنامه‌ریزان و سرمایه‌گذاران بانکی بتوانند از خروجی و نتایج آن بهره لازم را داشته باشند و همچنین از اين طریق می‌توان خلالهای پژوهشی در این زمینه را برطرف کرد. به همین دلیل اهمیت و ضرورت اجرای پژوهش مهم و ضروری بهنظر می‌رسد. لذا می‌توان در پژوهش حاضر پرسش اصلی را این‌گونه مطرح کرد که «شاخص‌های مربیگری

^۱ Baker

مدیران در سازمان‌های خدماتی کدام است؟». از نتایج و یافته‌های این پژوهش می‌توانند، سیاست‌گذاران، مدیران و برنامه‌ریزان بانکداری خصوصی و دولتی استفاده لازم را داشته باشند.

پیشنه نظری پژوهش

مربیگری در سطح جهانی به‌طور فراگیری شیوع پیدا کرده و توجهات بسیاری را در ادبیات پژوهشی دانشگاهی و پژوهش‌های عمل محور به خود جلب کرده است (سگرز و همکاران^۱، ۲۰۱۱). انجمن آموزش و توسعه‌ی آمریکا^۲ مربیگری را به عنوان حوزه‌ای از تخصص و مهارت در میان متخصصان مدیریت عملکرد و یادگیری حین کار به رسمیت شناخته است. در نسخه‌ی بازبینی‌شده‌ی مدل شایستگی انجمن آموزش و توسعه‌ی آمریکا، مربی‌گری به عنوان یک شایستگی اصلی در حرفه‌ی آموزش و توسعه و یکی از ۱۰ حوزه‌ی تخصص در سال ۲۰۱۳ باقی ماند. همچنین، مربیگری به عنوان یک مداخله‌ی توسعه‌ی سازمانی یا شکل خاصی از توسعه‌ی سازمانی در نظر گرفته می‌شود که اعضای سازمان را در شناسایی اهداف، تأمین منابع، یا رفع موانع و محدودیت‌ها یاری می‌کند و اثرگذاری عملکرد آن‌ها را بهبود می‌بخشد (کیم و همکاران، ۲۰۱۳). مربیگری یک نوع مشارکت بین یک مربی (باتجربه) و یک فرد یا تیم است که از دستیابی به نتایج فوق العاده، بر اساس اهداف ایجاد شده توسط فرد یا تیم، پشتیبانی می‌کند. افراد از طریق فرایند مربیگری، روی مهارت‌ها و کارهای موردنیاز برای تولید فردی و موفقیت‌آمیز نتایج مربوطه تمرکز می‌کنند (زاده و لیو، ۲۰۲۰). فرد یا تیم، کانون مکالمه را انتخاب می‌کنند، درحالی‌که مربی با گوش دادن و تعریف آنچه برداشت کرده و سؤالات و روش‌های دیگر کمک کند که مراجع پیشنهادهای متفاوت و کنش‌های جدید را به وجود بیاورند (بلومبرگ، ۲۰۱۴).

تعاریف مختلفی از سوی متخصصین در مورد مربیگری ارائه شده است که به چند مورد از آن پرداخته شده است. مالتیبا و پیچ^۳ (۲۰۱۳) مربیگری سازمانی را فرآیندی توسعه‌ای می‌داند که توانایی‌های لازم برای کسب اهداف حرفه‌ای و سازمانی را در رهبران ایجاد می‌کند. رهبر فردی است که پتانسیل ایجاد بخش مهمی از مأموریت و هدف سازمان را دارد. این نوع مربیگری از طریق تعاملات یک‌به‌یک یا گروهی، بر اساس استناد و داده‌های دیدگاه‌های چندگانه هدایت می‌شود و مبنای آن احترام و اعتماد متقابل است. مربیان، یادگیرنده‌ها و سازمان‌ها جهت یاری در کسب اهداف توافق شده مربیگری همکاری می‌کنند. فدراسیون بین‌المللی مربیگری^۴ (۲۰۱۲) در تعریف مربیگری بیان می‌کند؛ مربیگری حرفه‌ای رابطه‌ی حرفه‌ای در حال پیشرفت است که به افراد برای ایجاد نتایج فوق العاده در زندگی، شغل، کسبوکار و سازمان کمک می‌کند. از طریق فرآیند مربیگری یادگیرنده‌ها یادگیری خود را عمیق‌تر می‌کنند، عملکرد خود را بهبود می‌دهند و کیفیت زندگی خود را ارتقا می‌دهند. مربیگری شرکت با یادگیرنده‌ها در فرآیندی خلاقانه و تفکر برانگیز است که الهام‌بخش افراد برای حداکثر سازی پتانسیل فردی و حرفه‌ای آن‌هاست. مربیگری یادگیرنده را به عنوان یک متخصص

¹ Segers & et al

² American Society for Training and Development

³ Maltbia & Page

⁴ International Coaching Federation (ICF)

در کار و زندگی اش محترم می‌شمارد و باور دارد که هر یادگیرنده کاردان و خلاق و کامل است. بیکن و اسپیر^۱ (۲۰۰۳) نیز مربیگری را این‌چنین تعریف می‌کنند؛ مربیگری در زمینه کسب‌وکار به صورت کلی دیالوگی آگاهانه تعریف می‌شود که هدف آن تسهیل مهارت‌ها، فرستاده و بینش‌های جدید برای ارتقا یادگیری فردی و پیشرفت سازمانی است.

مدل‌های مربیگری

مدل گراو، مدل اسکار، مدل مربیگری انتگرال، مدل اچیو، مدل مربیگری و پیشرفت اروین، مدل زنجیره مربیگری، مدل آیم، مدل فدراسیون بین‌المللی مربیگری، مدل مربیگری^۲ ۴A از جمله مدل‌های مربوط به مربیگری هست و ابعاد آن در جدول ۱ (به علت محدودیت در حجم مقاله) بیان داده شده است.

جدول ۱. ابعاد شناسایی شده مربیگری در پژوهش‌های گذشته

نویسنده‌گان	سال	مدل	ابعاد
جان واitemor به نقل از مکلنن	۱۹۹۵	مدل گراو	اهداف، واقعیت یا وضع موجود، گزینه‌ها و راه پیش رو یا اقدام
مارک مک کیرگو	۲۰۰۰	مدل اسکار	نتیجه، مقیاس‌بندی، دانسته‌ها، تأیید و اقدام، بررسی
ویلبر	۲۰۰۱	مدل مربیگری انتگرال	تجربیات فردی مربی؛ رابطه متقابل مربی با دیگران؛ رفتارها، فن‌ها و مدل‌های استفاده؛ سیستم‌ها، سازمان و خانواده
فیونالدربیج و دمکوفسکی	۲۰۰۳	مدل اچیو	ارزیابی وضعیت، توفان مغزی، هدف‌گزاری، ایجاد گزینه‌ها، ارزیابی گزینه‌ها، طراحی برنامه عمل، تشویق به حرکت
اروین	۲۰۰۷	مدل مربیگری و پیشرفت اروین	شوخی، بازخورد، پاسخ گویی، طرح سوالات قوی، بازی، پاسخ، تجدید و تحکیم
انیل ^۳	۲۰۰۷	مدل انیل	ارتباط با مدیران و درک چالش‌ها، ایجاد اهداف قابل سنجش، ارزیابی شایستگی مدیران برای پذیرش مسئولیت جهت درگیری آن‌ها در موقعیت و شناخت رفتار جاری آن‌ها، معرفی چالش‌های اساسی در ارتباط با نقش مدیر در ساختار سازمانی، ایجاد استراتژی مداخله‌ای برای تقابله که یادگیرنده با آن روبروست، استفاده از مربیگری سازمانی کنش‌زنده برای ایجاد ملاقات ساختاریافت، تمرکز بر اهداف یادگیرنده، تغییر رفتار و برقراری همسویی سیستم سازمانی، ارزیابی توانایی مدیر برای مدیریت اثربخش، ایجاد مکالمات مربیگری سازمانی مناسب با یادگیرنده و کسب اطلاعات، درخواست ارزیابی مربی و ارائه بازخورد از طرف یادگیرنده.
هارگرو ^۴	۲۰۰۸	مدل مربیگری حرشهای	شرابط لازم برای یک مربی حرشهای: جاذبه: توانایی ورود به دفتر کار رهبر و جلب احترام وی به‌محض ورود، حتی اگر رهبر چیزی در مورد سابقه یا مدارک شما نداند. سابقه اثبات شده نتایج: اگر شما فردی بسیار مؤثر نیستید، چگونه می‌خواهید افراد را با توجه

¹ Bacon and Spear

² Awareness, Acceptance, Action plan & Accountability

³ oneil

⁴ Hargrove

به چشم انداز یا بازی بزرگی که انجام می‌دهند، تبدیل به افرادی اثربخش کنید؟ سابقه اثبات شده هوش عاطفی: بیشتر افرادی که شما مریبگری می‌کنید ضریب هوشی بالا اما هوش عاطفی پایینی دارند که آن‌ها را به دردرس می‌اندازد. این چیزی است که شما باید با خود بیاورید. مهم است که بتوانید با عواطف منفی افراد مانند خشم کار کنید و آن‌ها را به عواطف مثبت مانند دلسوزی تغییر دهید.			
آزمون فرودگاه را قبول شوید: شما باید از آن دسته افراد باشید که اگر پرواز شما و یادگیرنده شما تأخیر دارد، یادگیرنده خوشحال خواهد شد که سه ساعت آینده را با شما سپری کند. اگر راهی آسان برای تزدیک شدن به افراد بالا هستید، مانند داشتن یک داستان خوب برای گفتن یا شوخی کردن، می‌تواند بسیار مفید باشد.	مدل زنجیره مریبگری	۲۰۱۱	پرسون و لیتل به نقل از پرسون
مرحله موقی، مرحله مریبگری مدیریت شده، مرحله فعال، مرحله بالغ	مدل مریبگری آیم	۲۰۱۱	بخش روانشناسی مریبگری دانشگاه سیدنی به نقل از پرسون
پرسیدن سوالات قدرتمند یا پرمحتوا، حضور فیزیکی مریبان، ایجاد اعتماد و صمیمیت در بین کارکنان، گوش دادن فعل به کارکنان، ارتباط مستقیم با کارکنان، ایجاد آگاهی به کارکنان، طراحی اقدامات، برنامه‌ریزی و تنظیم هدف، مدیریت پیشرفت و پاسخگویی، رازداری و محramانه بودن بعضی اطلاعات	مدل فدراسیون بین‌المللی مریبگری	۲۰۱۲	فدراسیون بین‌المللی مریبگری
آگاهی ایجاد کردن، پذیرش، تسلط بر برنامه‌ریزی و مسئولیت‌پذیری	مدل مریبگری 4A	۲۰۱۷	دجونگه و همکاران ^۱
سؤال پرسیدن، گوش دادن، آگاهی دادن، اعتماد‌پذیری، برنامه‌ریزی و تنظیم اهداف، ارتباط مستقیم، طراحی اقدامات	مهارت‌های مریبگری	۲۰۱۹	دیگیرولامو و تکچ

پیشنهاد تجربی پژوهش

در این قسمت به خلاصه‌ای از پژوهش‌های داخلی و خارجی اشاره شده و نتایج آن‌ها به تفکیک توضیح داده شده است.

جدول ۲. خلاصه‌ای از پژوهش‌های داخلی و خارجی

حدودیت‌ها	نتیجه	نمونه	روش	عنوان یا موضوع	نویسنده‌گان و سال
تنها به روابط بین متغیرها اشاره شده و نوآوری از بابت توسعه مدل نداشته است.	مدیران یا سرپرستانی که مانند یک مریب عمل می‌کنند کمتر هدف کج رفتاری زبردستشان خود قرار می‌گیرند.	۳۰۰ نفر از کارکنان واحد فروش شرکت‌های دارویی	مدلسازی معادلات ساختاری	ارتباط بین مریبگری مدیریتی و کج رفتاری در محل کار: نقش میانجی پیشرفت شغلی	بشارت و عالیه (۱۳۹۹)
نوآوری از بعد توسعه مدل صورت نگرفته است.	نتایج نشان‌دهنده آن است که مریبگری مدیران ارشد تأثیر معناداری بر عملکرد رفتاری،	۱۲۵ نفر از کارکنان بانک آینده استان مازندران	همیستگی	بررسی تأثیر مریبگری مدیران ارشد بر عملکرد	حسینی امیری و رضازاده

¹ Dejonghe et al &

	خودکارآمدی و همچنین بر خروجی عملکرد کارکنان بانک دارد.			رفتاری و نتایج عملکرد بانک با تأکید بر نقش میانجی خودکارآمدی کارکنان	(۱۳۹۷)
این پژوهش به صورت فراتحلیل کار شده و جنبه نوآوری آن، تلفیق پژوهش‌های گذشته و طراحی الگوی پرورش مدیر به عنوان مریب بوده، در حالی که در پژوهش حاضر علاوه بر استفاده از ادبیات گذشته، استفاده از نظر متخصصان و نخبگان در این زمینه بوده است.	یافته‌ها نشان داد که پرورش مدیر به عنوان مریب در بخش دولتی نتیجه رابطه هم‌افزای سازمان و فرد است. این عوامل به همراه هم و در یک رابطه تعاملی و هم‌افزا باعث پرورش مدیر به عنوان مریب می‌شوند.	استادی و برای تأیید مؤلفه‌های مربوطه از نظرات ۴۰ نفر خبره دانشگاهی و ۵ نفر از مدیران کل	فراتحلیل	طراحی الگوی پرورش مدیر به عنوان مریب در بخش دولتی با رویکرد هم‌افزایی	احمدزاده و همکاران (۱۳۹۶)
به روابط بین متغیرها پرداخته شده و نوآوری از بعد توسعه مدل مریبگری وجود ندارد.	رفتار مدیر به عنوان مریب، بر نگرش‌های شغلی و کاهش تمایل به ترک خدمت، تأثیر مستقیم دارد.	۵۰۰ نفر از کارکنان ستاد وزارت راه و شهرسازی	مدلسازی معادلات ساختاری	بررسی رابطه بین رفتار مدیر به عنوان مریب با تمایل بر ترک خدمت کارکنان؛ با نقش میانجی نگرش‌های شغلی	احمدزاده و همکاران (۱۳۹۶)
تنها به صورت کمی کار شده و از روش‌های کیفی در این زمینه استفاده نشده است.	نتایج نشان دهنده آن است؛ مریبگری سازمانی تأثیر مثبت و معناداری بر جو سازمانی مثبت دارد. همچنین جو سازمانی مثبت در رابطه بین مریبگری سازمانی و رفتارهای غیرمولده فردی در محیط کار (قدرتی در محیط کار و از خود بیگانگی شغلی) نقش میانجی کامل ایفا می‌کند.	۲۵۳ نفر از کارکنان شرکت‌های پتروشیمی منطقه ویژه اقتصادی ماهشهر	مدلسازی معادلات ساختاری	بررسی تأثیر مریبگری سازمانی بر رفتارهای غیرمولده فردی در محیط کار؛ نقش میانجی جو سازمانی مثبت	اسماعیلی و همکاران (۱۳۹۶)
از روش دلفی کار شده، در حالی که در پژوهش حاضر از روش کیفی و کمی استفاده شده است.	یافته‌های پژوهش شامل توسعه مفهوم مریبگری؛ معرفی ریشه‌های بومی مریبگری از جمله ورزش پهلوانی، عرفان و تصوف، تربیت اسلامی و نیز برخی روش‌های یادگیری علوم دینی مانند سبک‌های خودآموز، انتقادی و تجریبی و نهایتاً ارائه	۱۷ نفر از نخبگان دانشگاهی و حرفه‌ای صنعت بیمه	دلی	شناسایی عوامل مؤثر بر ایجاد سازمان مریبگرا	عبدخدا و همکاران (۱۳۹۲)

	الگوی سازمانی است که بر خلاف برخی دیدگاه‌های معمول، مریبگری را نه صرفاً ابزاری آموزشی مانند استاد شاگردی بلکه به عنوان یک استراتژی برای توسعه هم زمان حکمت در کارکنان و سازمان می‌نگرد.				
به صورت کیفی کار شده و تنها به مهارت‌های مریبگری مدیران پرداخته و سایر شاخص‌های مریبگری در آن مورد غفلت قرار گرفته است.	نتایج نشان داد که اجرای بسیاری از شرکت‌ها شکل گرفته است. پاسخ‌های مدیران نشان می‌دهد که آن‌ها بیشتر احتمال دارد از پس شرایط متشنج، گروههای کوچکتر برآیند، به دنبال راه حل باشند و فضای بیشتری به کارمندان بدهند. با رویکرد مریبگری، آنها از مشکلات روزمره خلاص می‌شوند و اعتماد بیشتری به زیردستان دارند.	۲۲ نفر متخصص	کیفی	توسعه مهارت‌های مریبگری مدیران در زمینه جهانی	سیمنن و همکاران (۲۰۲۰)
این پژوهش به نقش رهبران و مدیران در استفاده از مهارت‌های مریبگری اشاره دارد و مریبگری را به صورت کلی در داشتن مهارت بررسی می‌کند. در حالی که مریبگری علاوه بر مهارت به سایر شاخص‌ها نیز توجه دارد.	نتایج نشان می‌دهد استفاده از مهارت‌های مریبگری توسط مدیران و رهبران که مربوط به تعامل عضو بالاتر گروه است، روابط بهتر کاری و کاهش ترک شغلی را به همراه دارد.	۱۰ نفر از متخصصان مدیریت و ۱۵۴ نفر از کارکنان	کیفی و کمی	توضیح مدیران و رهبران با استفاده از مهارت‌های مریبگری	دی‌گیرو لامو و تکاج ^۱ (۲۰۱۹)
این موضوع ویژگی‌های مری را برای مقابله با چالش‌تیمی بررسی کرده، در حالی که در پژوهش حاضر، شاخص‌های	یافته‌ها نشان داد که استفاده از یک سبک مریبگری شامل شایستگی‌ها و ویژگی‌های مورد نیاز مدیر برای موفقیت در مواجه با چالش‌تیمی لازم است.	۳۰ نفر متخصص	کیفی	ویژگی‌های مری برای مقابله با چالش‌تیمی	اسمیت ^۲ (۲۰۱۹)

¹ DiGirolamo & Tkach² Smith

مربیگری مدیران بانکی مورد شناسایی قرار گرفته است.					
این پژوهش به صورت کیفی انجام شده و تعمیم‌پذیری آن را به جامعه بزرگ‌تر با مشکل مواجه کرده است.	نتایج به دست آمده منجر به شناسایی ۹ شاخص برای مربیگری شد. (۱) محیط حمایتی، (۲) روابط حاصل از اعتماد، (۳) گفتگوهای محترمانه، (۴) پشتیبانی از رهبری، (۵) اهمیت تأمل، (۶) مزایای مربیگری زبان در ارتباطات، (۷) فعالیت با هم، (۸) تفکر مشارکتی و (۹) اعتماد.	۲۱ نفر متخصصین	کیفی	ارزش مربیگری در ایجاد توانایی رهبری مدیران در مدارس شهری	فارور و هلت ^۱ (۲۰۱۵)
به صورت استنادی کار شده و عدم استفاده از روش‌های ترکیبی، تفاوت بین این پژوهش و پژوهش حاضر می‌باشد.	نتایج این پژوهش حاکی از آن است که مربیگری مدیران را می‌توان در ۴ شاخص شبکهای یادگیری (محیط، استراتژی، فرهنگ، تغییر دادن، توسعه منابع انسانی)، ارزش‌های مشترک (اعتماد، ارتباطات، تجارت، مکمل، زمان، مهارت، داوطلبانه)، رفتارها (عدم رقابت، داشتن تعهد، تخصیص زمان، اختیاری بودن برای متربی، پشتیبانی از مدیران) و شخصیت (القاء، مدیریت خوب، رضایت و تعهد شغلی، بهبود ارتباطات، کاهش استرس، کار گروهی، عملکردن بهبود یافته) دسته‌بندی کردند.	----	مرور ادبیات گذشته	مربیگری مدیریتی: مروری بر ادبیات تحریبی و توسعه الگویی برای هدایت عملکردهای آینده	بیاتی و همکاران ^۲ (۲۰۱۴)

در جدول ۲، خلاصه‌ای از پیشینه داخلی و خارجی و الگوهای موجود در این زمینه پرداخته شده است. همان‌طور که ملاحظه می‌شود، پژوهش‌های صورت گرفته، هر کدام از جنبه‌های مختلفی به مسئله پرداختند و به مرور زمان و با بررسی‌های بیشتر، شاخص‌ها و مدل‌ها به یکدیگر نزدیک شده و در این میان به نظر می‌رسد هر یک از مدل‌ها و چارچوب‌های مورد بررسی دارای معایب و مزایایی باشند. نکته حائز اهمیت در این پژوهش‌ها و الگوهای گذشته آن است که به طور منسجم شاخص‌های یکنواختی در زمینه مربیگری وجود ندارد و شاخص‌ها در پژوهش‌های مختلف، به صورت متنوع است و لذا در این پژوهش به طراحی الگویی در این زمینه پرداخته شده است. لازم به ذکر است، با توجه به این که

¹ Farver & Holt² Beattie & et al

این پژوهش اقتباس از بخش رساله دکتری است، لذا چارچوب مبنای اویله برای آن طرح نشده بود و همه شاخص‌ها، اکتشاف از بخش کیفی و تحلیل مصاحبه‌های نیمه‌ساختاریافته است.

روش‌شناسی پژوهش

این پژوهش جزء پژوهش‌های آمیخته است که در بخش کیفی به روش تحلیل مضمون یا تم و از طریق مصاحبه نیمه‌ساختارمند انجام شد که تکنیک مورد استفاده در این بخش، تم یا مضمون بود. لذا ابتدا پروتکل مصاحبه تدوین شد و بعد از تأیید اساتید راهنمای و مشاور با استفاده از معیارهای مشخص در پروتکل از جمله؛ رعایت اصول اخلاقی، سوال‌های مصاحبه اقدام به شروع مصاحبه گردید. مشارکت‌کنندگان پژوهش را اساتید دارای حداقل مدرک دکتری در حوزه مدیریت منابع انسانی (منطق استفاده از اساتید این بوده که، به صورت نظری و عملیاتی در حوزه بانکداری خبره هستند) و با سابقه خدمت حداقل ۱۰ سال خدمت، متخصصان نظام بانکی که حداقل دارای مدرک تحصیلی کارشناسی ارشد و سابقه خدمت حداقل ۱۰ سال بودند، انتخاب گردید و تعداد نمونه آماری برابر با ۱۵ نفر بودند و تعداد مشخصی از قبل برای انتخاب نمونه مدنظر نبوده و به عبارتی نمونه‌گیری به صورت هدفمند معیاری بوده است. لذا پایان نمونه‌گیری با استفاده از تکنیک اشباع نظری تعیین شد. برای دستیابی به صحت و اعتبار مطالعه، از روش مثلث‌سازی منابع داده استفاده گردید. مثلث‌سازی به این مسئله اشاره دارد که یک مطلب از منابع مختلف و روش‌های مختلف مورد بررسی قرار گرفته است. بر این اساس، در این پژوهش از منابع مختلفی همچون اساتید حوزه مدیریت برای تأیید محتوای مصاحبه‌ها، بررسی ادبیات پژوهشی و به کارگیری بیش از یک پژوهشگر برای جمع‌آوری، تجزیه و تحلیل داده (بازرگان، ۱۳۹۹)، بهره گرفته شده است. همچنین برای بررسی پایایی پژوهش نیز از ضریب پایایی هولستی استفاده شده است. هولستی یکی از صاحب‌نظران تحلیل مضمون است. در این روش، متون در دو مرحله کدگذاری می‌شوند. هولستی فرمولی را برای تعیین پایایی داده‌های اسمی بر حسب «درصد توافق مشاهده شده یا^۱ PAO» ارائه کرده است:

$$\text{PAO} = 2M / (N1+N2) \quad (1)$$

در فرمول فوق M تعداد موارد کدگذاری مشترک بین دو کدگذار می‌باشد $N1$ و $N2$ به ترتیب تعداد کلیه موارد کدگذاری شده توسط کدگذار اول و دوم است. مقدار PAO بین صفر (عدم توافق) و یک (توافق کامل) است و اگر از ۰/۷ بزرگ‌تر باشد مطلوب می‌باشد.

$$\text{PAO} = 2(286) / (344+344) = +/83$$

کدهای شناسایی شده از مصاحبه‌های صورت گرفته برابر با ۳۴۴ کد بود. همان‌طور که ملاحظه می‌شود ضریب پایایی هولستی برای تحلیل مضامین و مربوط به سؤال یک بیشتر از ۷۰ صدم و برابر با ۸۳ صدم قرار دارد، بنابراین به

^۱ Percentage of agreement observed

لحوظ پایایی مورد تأیید قرار می‌گیرد. تجزیه و تحلیل اطلاعات نیز با استفاده از مراحل سه‌گانه شبکه مضامین شامل: تحويل متن، تبدیل مضامین، کشف و توصیف شبکه مضامین انجام شده است.

هدف پژوهش در بخش کمی، اعتباریابی شاخص‌های تدوین شده و بررسی آن در جامعه آماری موردنظر بود. لذا گوییه‌های پرسشنامه از داخل شاخص‌های تدوین شده در بخش کیفی استخراج گردید و پس از تأیید روایی صوری و محتوایی آن، روایی سازه پرسشنامه از طریق تحلیل عاملی تأییدی مورد بررسی قرار گرفت و پایایی مقدماتی روی ۳۰ نفر از نمونه آماری، نسبت به توزیع آن در جامعه آماری اقدام شد. جامعه آماری در بخش کمی برابر با کلیه کارکنان بانک‌های خصوصی شهر تهران به تعداد ۵۰۰۰ نفر بود که بر اساس فرمول نمونه‌گیری محدود کوکران، تعداد نمونه برابر با ۳۵۷ نفر و بر اساس نمونه‌گیری طبقه‌ای توزیع و جمع‌آوری گردید. لازم به ذکر است که پایایی برای کل پرسشنامه از طریق ضریب آلفای کرونباخ برابر با ۸۳ صدم به دست آمد. تجزیه و تحلیل داده‌ها نیز با استفاده از تحلیل عاملی تأییدی و از طریق نرم‌افزار آموس انجام گرفت.

یافته‌های پژوهش

در این قسمت به یافته‌های حاصل از پژوهش که مربوط به مصاحبه و تحلیل آن می‌باشد، پرداخته شده است. سه گام اصلی تحلیل شبکه مضامین شامل تجزیه متن، اکتشاف متن و سپس یکپارچه کردن اکتشاف‌ها است به تفصیل در ادامه توضیح داده شده است:

۱. تحويل متن: در گام نخست، ابتدا مصاحبه‌های ضبط شده به صورت مکتوب درآمد، سپس با یادداشت‌های برداشته شده طی جلسات مصاحبه‌ها تکمیل شد. پس از آن با مطالعه دقیق متن، ابتدا برای هر یک از مصاحبه‌ها تهیه شده، همه ایده‌های مستقل در قالب مضامین پایه شناسایی شده و به هر کدام یک کد اختصاص داده شد. این کار هر کدام از مصاحبه‌ها انجام شده و در صورت وجود بخش‌هایی با مضامین مشابه در متن مصاحبه‌های قبلی، از همان کدهای پیشین به عنوان نشانگر آن‌ها استفاده شده است. در این پژوهش ۳۴۴ کد اولیه به دست آمد که در ۱۵۲ مضمون پایه دسته‌بندی شد.

۲. تبدیل مضامین: پس از دست یافتن به مضامین پایه، مضامین سازمان‌دهنده و مضامین فراغیر با توجه به مضامین پایه انتزاع شدند. در این مرحله تلاش ده است با سازمان‌دهی مجدد مضامین اولیه یا همان مضامین پایه به مضامین انتزاعی‌تری دست یابیم که ما را به مضمون‌های اصلی‌تر، فراغیرتر و مرکزی‌تر رهنمون سازد. در این مرحله ۲۶ مضمون سازمان‌دهنده استخراج شده است.

۳. کشف و توصیف شبکه مضامین: با بررسی و تحلیل مضامین مرتبط هفت مضمون فراغیر؛ الف) الزامات انجام مربیگری، ب) اخلاق، ج) مهارت‌های مدیریتی، د) دانش و تخصص، ذ) ویژگی‌های شخصیتی، ر) ارزش‌های مشترک و ز) رهبری، استخراج شده که در ادامه به تشریح آن‌ها پرداخته می‌شود.

جدول ۳: نمونه‌ای از متن مصاحبه و نحوه استخراج

کد مصاحبه	متن مصاحبه	مفاهیم اولیه یا کدهای باز
		سطح علمی بالا
		سطح تخصصی بالا
		مهارت بیشتر
		ارتباط کلامی خوب
		ارتباط رفتاری خوب
		مهارت مدیریتی
		دانش تخصصی
		آشنایی با نرم‌افزارهای بانکی
		برقراری تعاملات خوب با کارکنان
		راستگو
		صادق
		امانتدار
		راز نگهدار
		با اخلاق
		به لحاظ شخصیتی مورد پذیرش
		مورد اعتماد کارکنان
۱۴	مربیگری در بانک می‌تواند به شکل‌های مختلف انجام گیرد که باید مدیران به لحاظ <u>علمی</u> ، <u>تخصصی</u> و <u>مهارتی</u> در سطح بالایی قرار داشته باشند. یک مدیر به عنوان مربی باید مهارت ارتباط کلامی، رفتاری و همچنین <u>مهارت مدیریتی</u> داشته باشد تا بنواین اجرای مربیگری را به درستی پیش ببرد. از طرفی مدیران به عنوان مربی باید از <u>دانش تخصصی</u> بیشتری در حوزه بانکداری برخوردار باشند، با نرم‌افزارهای بانکی آشنایی داشته باشند، از <u>تعاملات خوبی</u> با کارکنان و حتی مشتریان برخوردار باشد، در محیط شغلی و حتی خارج از آن فردی راستگو، صادق، امانتدار، راز نگهدار، و با اخلاق شناخته شده باشد. همچنین مدیران به عنوان مربی باید افرادی <u>مورد اعتماد کارکنان</u> و به لحاظ <u>شخصیتی</u> مورد پذیرش آنان باشد.	مربیگری در بانک می‌تواند به شکل‌های مختلف انجام گیرد که باید مدیران به لحاظ <u>علمی</u> ، <u>تخصصی</u> و <u>مهارتی</u> در سطح بالایی قرار داشته باشند. یک مدیر به عنوان مربی باید مهارت ارتباط کلامی، رفتاری و همچنین <u>مهارت مدیریتی</u> داشته باشد تا بنواین اجرای مربیگری را به درستی پیش ببرد. از طرفی مدیران به عنوان مربی باید از <u>دانش تخصصی</u> بیشتری در حوزه بانکداری برخوردار باشند، با نرم‌افزارهای بانکی آشنایی داشته باشند، از <u>تعاملات خوبی</u> با کارکنان و حتی مشتریان برخوردار باشد، در محیط شغلی و حتی خارج از آن فردی راستگو، صادق، امانتدار، راز نگهدار، و با اخلاق شناخته شده باشد. همچنین مدیران به عنوان مربی باید افرادی <u>مورد اعتماد کارکنان</u> و به لحاظ <u>شخصیتی</u> مورد پذیرش آنان باشد.

همان‌طور که در جدول ۳ ملاحظه می‌شود، ابتدا متن مصاحبه‌ها مطالعه گردید، سپس مفاهیمی که مرتبط با موضوع پژوهش بودند، زیر آن‌ها خط کشیده شد و در قسمت مفاهیم اولیه یا کدهای باز نوشته شد. بعد از این مرحله و مطابق با جدول ۴، کدهای باز به لحاظ مفهومی که نزدیک بهم بودند در یک دسته قرار گرفتند و بر اساس مفاهیمی که داشتند، نام‌گذاری شدند که در جدول ۴ با عنوان مقوله فرعی مشخص شدند. در نهایت مقوله‌های فرعی به لحاظ مفهومی و معنایی در یک دسته بزرگ‌تر نام‌گذاری شدند و مقوله اصلی را تشکیل دادند.

جدول ۴. مضمون‌های مرتبط با مربیگری مدیران

مفهوم اصلی	مفهوم فرعی	مفهوم پایه
الزمات انجام مربیگری	تسهیل در یادگیری	اختصاص زمان کافی، مربیگری بر اساس اقتضای زمان، مربیگری بر اساس شرایط محیطی
	شناخت متربیان	اصحابه با آنان، مشاهده کارکنان، شناخت نیازهای متربیان، شناسایی نیازهای آموزشی، درک متربیان، مربیگری طبق ظرفیت کارکنان
	آشنایی با روش‌های تدریس	نحوه آموزش و یادگیری، پرسش کردن، پاسخ به سوالات همکاران، تسلط به روش‌های مربیگری، استفاده از ابزارهای مختلف در یادگیری، آشنایی با روش‌های نوین آموزشی
	آشنایی با راهبردهای یادگیری	آشنایی با روانشناسی یادگیری، استفاده از روش‌های انگیزشی در حین مربیگری، مربیگری بر اساس ظرفیت متربی، استفاده از روش‌های یادگیری
	دانش فناوری	آشنایی با علوم نوین، آشنا با دانش نرم‌افزاری، آشنایی با سیستم‌های حسابداری، آشنایی با سیستم‌های حسابرسی و ...
		پژوهشگر در عرصه بانک، شرکت در همایش‌ها و کنفرانس‌های داخلی و خارجی، دانش و

دانش و تخصص	
دانش آموزشی	نخصص در حوزه بانکداری، دانش تخصصی، مطالعه مقاله‌های روز حوزه بانکداری، شناخت از بانک‌های خارجی و جهانی، دانش مربیگری، اشراف به بانکداری داخلی و خارجی
دانش مالی و اقتصادی	توانایی برای یادگیری سائل جدید، برخورداری از علم و دانش، هوش و ذکاوت علمی و تجربی، رشته تحصیلی مرتبط، دانش مربیگری
مهارت مدیریتی	آشنا با دانش مالی، دانش فرایندهای مالی، دانش بورس، دانش مالیه عمومی، آشنا با دانش اقتصادی، دانش تحلیل سیستم مالی
مهارت زمان	تنظیم اهداف، ارزیابی وضعیت موجود، آینده‌نگر بودن، تنظیم نقشه آتی، تسلط به برنامه‌های عملیاتی، فرایند مربیگری منطبق با برنامه‌ها
خود مدیریتی	تعیین زمان و مکان مربیگری، در نظر گرفتن مدت زمان مربیگری، مشخص کردن مکان مربیگری
حل مسئله	کنترل رفتار خود، کنترل گفتار خود، تنظیم اهداف برای خود و سازمان، توانایی مدیریت خود تحلیل مسئله، حل کردن مشکلات، ارزیابی کارکنان، بازخورد به کارکنان
مسئولیت‌پذیری	دوری از عذر و بهانه در کار، وفای به عهد، حل کردن مشکلات آموزشی، حل کردن مشکلات رفتاری کارکنان
اخلاق	راستگو، صادق در گفتار و رفتار، فردی درستکار، تصمیم منصفانه، راز نگهدار، امانت‌دار، منش خوب، برخورداری از فضائل اخلاقی، رفتار پسندیده، خیرخواه
ویژگی‌های شخصیتی	پخشش داشتن، با گذشت بودن، از یاد بودن کینه، صبور، با تحمل اعتماد بنفس پذیرش انتقادات، طرفداری از حق، پذیرش اشتباهات، توجیه نکردن کار خود هنگام اشتباهات واسطه بودن در کارهای خیر و نیک، نیت خوب داشتن، کاهش تنش در سازمان، زود رنج نبودن، افتادگی مدیران
ارزش‌های مشترک	پر انرژی بودن، پر تلاش بودن، پشتکار داشتن، تحمل داشتن، خسته نشدن سریع از کار داوطلبانه بودن کارکنان و مدیران برای مربیگری، اعتماد متقابل، داشتن ارزش‌های مشترک بین مدیر و کارکنان، برخورداری از ویژگی‌های مشترک
رهبری	ارتباط رفتاری خوب، ارتباط کلامی خوب، تعاملات دوستانه، تعاملات مؤثر برخورداری از زمان و یک جلسه در هفته فرصة برابر
نفوذ	اثرگذاری، دور بودن از افکار منفی، رهبر اثرگذار، رهبر پر نفوذ، حرفهای تسکین کننده مدیر
تعهد سازمانی	برخورداری از تعهد سازمانی، متعهد به شغل خویش، پایبند به وظایف تعریف شده، مصمم در انجام امورات
وجه و جذابت	به لحاظ شخصیتی مورد پذیرش بودن، شخصیت مجدوب، برخورداری از وجه خوب، نامدار بودن
برخورداری از شرایط لازم برای تغییر	توانایی ایجاد تغییرات، دوری از تکبر و غور، قوت قلب در سازمان، عدم خودبزرگ بینی، روحیه دادن به کارکنان، توجه به روحیه و انگیزه کارکنان، دلسوز بودن، دور بودن از افکار منفی

الف) الزامات انجام مربیگری

این مضمون فراگیر در برگیرنده مضمون‌های سازمان‌دهنده از جمله تسهیل در یادگیری، شناخت متربیان، آشنایی با روش‌های تدریس و آشنایی راهبردهای یادگیری است که آشنایی با راهبردهای یادگیری از بیشترین فراوانی برخوردار است و به مطالبی از جمله؛ آشنایی با روانشناسی یادگیری، استفاده از روش‌های انگیزشی در حین مربیگری، مربیگری بر اساس ظرفیت متربی، استفاده از روش‌های یادگیری اشاره دارد. مصاحبہ‌شونده شماره ۳ در این زمینه گفت «...لازمه امر

مریبیگری آراستگی مدیر به فنون و مهارت‌های مریبیگری از جمله آشنایی با راهبردهای یادگیری، استفاده از روش‌های یادگیری و مهارت‌های روانشناختی برای اثربخشی در آنان است...». همچنین نظر مصاحبه‌شونده شماره ۷ در این زمینه چنین است «...در مرحله اجرای مریبیگری باید مدیر به فنون مریبیگری از جمله روش‌های آموزشی، یاددهی و یادگیری و همچنین به روانشناسی یادگیری آشنایی داشته باشد...». لذا همان‌طور که ملاحظه می‌شود، لازمه مریبیگری مدیران در سازمان‌های خدماتی، آشنایی با روش‌های تدریس و یادگیری، آشنایی با راهبردهای یادگیری، تسهیل در یادگیری و شناخت متربیان است.

ب) اخلاق

این مضمون در پژوهش حاضر شامل مضامین سازمان‌دهنده مسئولیت‌پذیری، رعایت اصول اخلاقی و گذشت و بخشش است که رعایت اصول اخلاقی از اولویت بالایی برخوردار است و به مفاهیمی از جمله؛ راز نگهداری، امانت‌داری، منش خوب، برخورداری از فضائل اخلاقی، رفتار پسندیده، صداقت، منش خوب، برخورداری از فضائل اخلاقی، رفتار پسندیده و خیرخواهی اشاره دارد. مصاحبه‌شونده شماره ۱۵ در این زمینه بیان می‌کند «برخورداری از انصاف، راستگویی، صداقت، اخلاق خوب، رضایت شغلی کارکنان، سؤال پرسیدن، دوری از تکبر و غرور مریبیان در محیط شغلی می‌تواند باعث تسهیل در امر مریبیگری گردد». لذا لازمه برخورداری از اخلاق خوب در امر مریبیگری این است که خود مدیران مسئولیت‌پذیر بوده، صداقت در گفتار و اعمال داشته، باگذشت و بخشش بوده و اصول اخلاقی را در سازمان رعایت کرده باشد.

ج) ویژگی‌های مدیریتی

این مضمون در برگیرنده مضامین سازمان‌دهنده مهارت و تفکر برنامه‌مندی، مدیریت زمان، خودمدیریتی و حل مسئله است و مضمون سازمان‌دهنده مهارت و تفکر برنامه‌مندی از اولویت بالاتری قرار دارد و به مفاهیمی از جمله؛ تنظیم اهداف، ارزیابی وضعیت موجود، آینده‌نگر بودن، تنظیم نقشه آتی، تسلط به برنامه‌های عملیاتی و فرایند مریبیگری منطبق با برنامه‌ها اشاره دارد. مصاحبه‌شونده شماره ۳ در این زمینه بیان می‌کند «مدیران باید بتواند برای مریبیگری خود اهداف تعیین کرده و در راستای اجرای اهداف خویش برنامه‌ریزی عملی کرده باشد». همچنین مصاحبه‌شونده شماره ۴ در این زمینه تشریح می‌کند «مریبیگری می‌تواند به صورت عمدى و یا غیر عمدى اجرا شود. مریبیگری عمدى و قصد شده می‌تواند به شکل اهداف از قبل تعیین شده، برنامه‌ریزی شده و طراحی آن باشد در حالی که مریبیگری غیر عمدى یا ناخواسته می‌تواند بدون در نظر گرفتن زمان و مکان مشخص و از طریق مواجه کارکنان با مشکل و راهنمایی آنان و یا از طریق سؤال پرسیدن و پاسخ به سوالات همکاران به صورت حضوری یا غیر حضوری باشد».

د) دانش و تخصص

این مضمون از مضامین سازمان‌دهنده برخورداری از دانش فناوری، دانش بانکی روز، دانش آموزشی و دانش مالی و اقتصادی تشکیل شده است. مضمون دانش مالی و اقتصادی نسبت به سایر مضامین در اولویت قرار دارد و به مفاهیمی از

جمله؛ آشنا با دانش مالی، دانش فرایندهای مالی، دانش بورس، دانش مالیه عمومی، آشنا با دانش اقتصادی و دانش تحلیل سیستم مالی اشاره دارد. مصاحبه‌شونده شماره ۱۳ در این زمینه بیان می‌کند که «هر چقدر مدیران مربیگر در ابعاد مدیریتی سطح خوبی داشته باشند می‌توانند مربی خوبی در محیط شغلی خویش باشند. فرقی ندارد محیط شغلی بانک باشد یا سایر سازمان‌ها. در بانک‌ها مدیران بایستی از دانش و علم بیشتری نسبت به همکاران برخوردار باشند تا بتوانند مربیگری نمایند. دانش در زمینه سیستم‌های حسابرسی، دانش در زمینه نرم‌افزارها، دانش در زمینه امورات بانکی، دانش در زمینه قوانین حقوقی بانک، دانش مدیریتی و غیره». همچنین مصاحبه‌شونده شماره ۶ بیان می‌کند که «لازم است در بانکداری مدیران به عنوان مربی با سیستم مالیاتی، بورس، حسابرسی، حسابداری، مالیه عمومی آشنایی کامل داشته باشند». از مطالب مذکور می‌توان چنین استنباط کرد که یکی از ویژگی‌های اساسی مدیران به عنوان مربی در سازمان‌ها، آشنایی با دانش تخصصی آن حوزه و تخصص به آن است.

(ذ) ویژگی‌های شخصیتی

این مضمون در برگیرنده مضامین سازمان‌دهنده اعتماد بنفس، انتقادپذیر بودن، خیرخواه بودن و فعال بودن است. فعال و تلاش‌گر بودن به ویژگی‌های از جمله پر انرژی بودن، پر تلاش بودن، پشتکار داشتن، تحمل داشتن و خسته نشدن سریع از کار اشاره دارد که نشان از تلاش‌گر بودن مدیران دارد و این مسئله می‌تواند به کارکنان در این زمینه اعتمادبنفس لازم را بدهد. مصاحبه‌شونده شماره ۱۲ در این زمینه بیان می‌کند «مدیر به عنوان مربی باید سخت کوش و پر تلاش باشد، به زودی از کارها خسته نشود، پشتکار داشته باشد، آینده‌نگر باشد، زود رنج نباشد...». همچنین مصاحبه‌شونده شماره ۱۱ در این زمینه اشاره می‌کند که «پر انرژی بودن، تلاش‌گر بودن و پشتکار داشتن از ویژگی‌های شخصیتی مدیران به عنوان مربی است»؛ بنابراین وقتی مدیر اعتماد بنفس داشته باشد فعال و انتقادپذیر باشد، خیرخواه و تلاش‌گر باشد به راحتی می‌تواند نفوذ بیشتر در بین کارکنان داشته و از فعالیت مربیگری خود را با موفقیت شروع و به اتمام برساند.

(ر) ارزش‌های مشترک

این مضمون شامل مضامین سازمان‌دهنده اعتماد دوطرفه، تعاملات مؤثر و برخورداری از زمان و فرصت برابر برای انجام فرایند مربیگری است. اعتماد دوطرفه نسبت به سایر مضامین سازمان‌دهنده در اولویت بالاتری قرار دارد و به مفاهیمی از جمله؛ داوطلبانه بودن کارکنان و مدیران برای مربیگری، اعتماد متقابل، داشتن ارزش‌های مشترک بین مدیر و کارکنان و برخورداری از ویژگی‌های مشترک اشاره دارد. مصاحبه‌شونده شماره ۱ در اینباره چنین بیان می‌کند «مدیران به عنوان مربی باید افرادی مورد اعتماد کارکنان و به لحاظ شخصیتی مورد پذیرش آنان باشد». همچنین مصاحبه‌شونده شماره ۴ نظرش در اینباره چنین است «تعاملات مؤثر، روابط دو جانبه خوب و اعتماد متقابل از جمله ویژگی‌های مدیران به عنوان مربی است».

(ز) رهبری

این مضمون شامل مضامین سازمان دهنده نفوذ، تعهد سازمانی، وجه و جذابیت و برخورداری از شرایط لازم برای تغییر است. برخورداری از شرایط لازم برای تغییر از اولویت بالاتری نسبت به سایر مضامین سازمان دهنده برخوردار است و به مفاهیمی از جمله؛ توانایی ایجاد تغییرات، دوری از تکبر و غرور، قوت قلب در سازمان، عدم خودبزرگ بینی، روحیه دادن به کارکنان، توجه به روحیه و انگیزه کارکنان، دلسوز بودن و دور بودن از افکار منفی اشاره دارد. مصاحبه‌شونده شماره ۵ در این رابطه چنین بیان می‌کند؛ «مدیر به عنوان مربی باید از شخصیت مجذوبی در بین همکاران داشته باشند، به وظایف سازمانی خویش تعهد داشته و در راستای انجام آن مسئولیت‌پذیر باشند، توانایی جلب اعتماد کارکنان و اعتماد نفس را داشته باشد، باعث قوت قلب در سازمان باشد، یعنی وجودش باعث آرامش و نقطه قوت سازمان باشد نه اینکه وجود یا عدم وجود آن تأثیری در سازمان نداشته باشد». لذا برخورداری از رهبری می‌تواند فرایند مربیگری را در سازمان تسهیل نماید.

تخمین مدل پژوهش

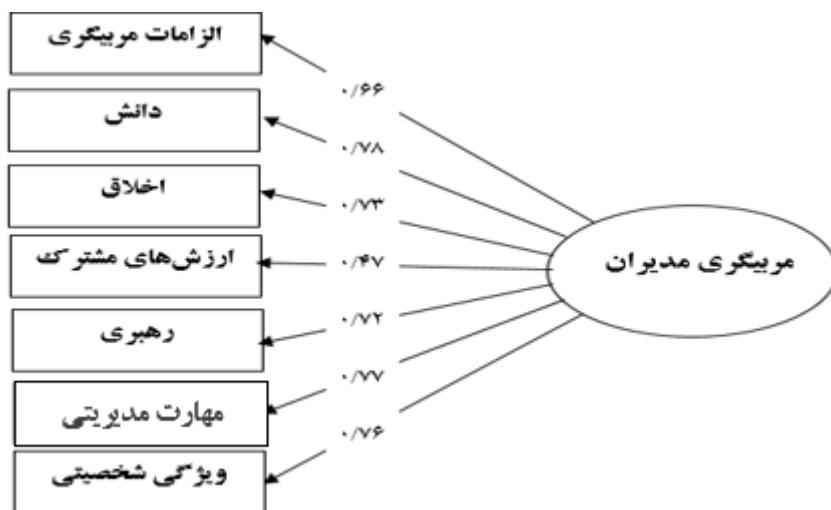
مربیگری مدیران بر اساس ادبیات نظری و مصاحبه نیمه‌ساختاریافته در ۷ شاخص شناسایی شده است. برای این‌که مشخص شود شاخص‌های شناسایی شده در جامعه گسترده‌تر و وسیع‌تر از اعتبار لازم برخوردار است یا نه، لذا پرسشنامه‌ای مستخرج از بخش کیفی تنظیم شد و پس از تأیید روایی صوری و محتوایی از طریق نظر اساتید و پایایی آن از طریق آلفای کرونباخ، در بین نمونه آماری توزیع، جمع‌آوری و مورد تحلیل قرار گرفت. لازم به ذکر است که پرسشنامه طوری تنظیم گردید که بتواند مفهوم گویه‌ها را به درستی نشان دهد تا پاسخ‌دهندگان با ماهیت اصلی موضوع آشنایی داشته باشند. از این‌رو، برای اعتباریابی این شاخص‌ها و گویه‌های آن از طریق تحلیل عاملی تأییدی و نرم افزار AMOS^۱ استفاده شده است.

برای مشخص بودن مدل، دارا بودن دو شرط به نام‌های شرط رتبه و شرط مرتبه ضرورت دارد. این مدل شرط رتبه را دارا می‌باشد زیرا درجه آزادی مدل باید مثبت باشد که در این مدل با توجه به جدول ۴، عدد ۱۴ است. همچنین عدد ۲۸ تعداد عناصر غیر زاید ماتریس واریانس-کواریانس متغیرهای مشاهده شده است؛ و عدد ۱۴ تعداد پارامترهای آزاد تعریف شده در مدل است. درجه آزادی اختلاف بین این دو مقدار است که ۱۴ برآورد شده است. بر مبنای مثبت بودن درجه آزادی به دست‌آمده، مدل تدوین شده از نوع فرامشخص بوده و اطلاعات مورد نیاز برای برآورد پارامترها وجود دارد. همچنین مفروضه دیگر تحلیل عاملی تاییدی داشتن شرط مرتبه می‌باشد. این مدل همچنین شرط مرتبه را نیز دارا می‌باشد؛ (جدول ۴)؛ زیرا انجام عملیات محاسباتی در جبر ماتریس‌ها به منظور برآورد پارامترها و بازتولید ماتریس واریانس-کواریانس متغیرهای مشاهده شده امکان پذیرتر است؛ که در زیر آمده است (با توجه به سطح معناداری کمتر از ۰/۰۵).

¹ Analysis of Moment Structures

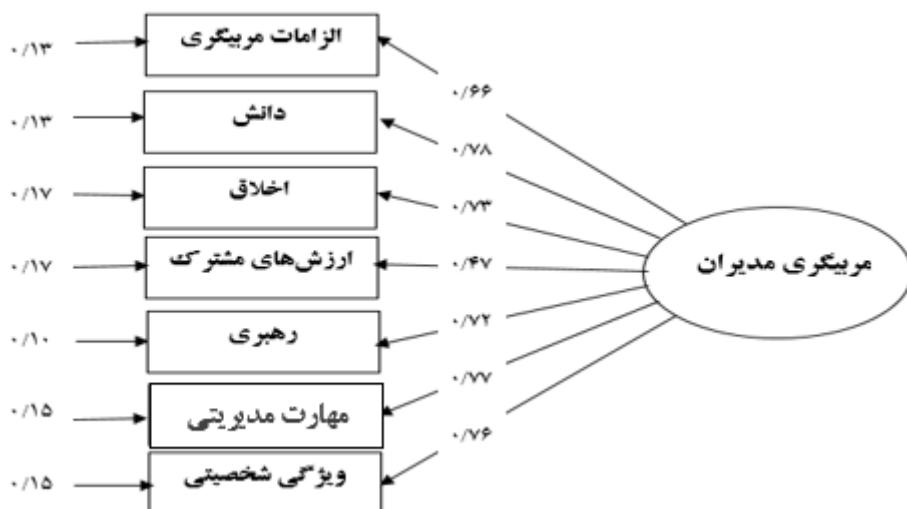
جدول ۴. بررسی مدل‌های مشخص و غیر مشخص و شرط مرتبه

مقدار	آماره	مقدار	آماره
۸۹/۱۶۳	مقدار خی دو	۲۸	تعداد عناصر غیر زاید ماتریس واریانس - کواریانس متغیرهای مشاهده شده
۱۴	درجه آزادی	۱۴	تعداد پارامترهای آزاد تعریف شده در مدل
۰/۰۰۰	سطح معناداری	۱۴	درجه آزادی (۲۸-۱۴)



شکل ۱. ضرایب استاندارد مدل ساختاری مدل مربیگری مدیران

همان‌طور که در شکل (۱) ملاحظه می‌شود ضریب استاندارد «شاخص دانش و تخصص» دارای بیشترین مقدار ضریب و «شاخص ارزش‌های مشترک» دارای کمترین ضریب در بین شاخص‌های مربیگری مدیران شناسایی شده است. ضرایب غیراستاندارد تمامی عوامل نیز در شکل (۲) آمده است.



شکل ۲. ضرایب غیراستاندارد مدل ساختاری مربیگری مدیران

جدول ۵. تخمین مدل ساختاری مریبگری مدیران

P	.R.C	.E.S	ضرایب غیراستاندارد	ضرایب استاندارد	گویه‌ها
			۱	۰/۷۶	ویژگی شخصیتی
***	۱۴/۸۴۵	۰/۰۷۰	۱/۰۴۶	۰/۷۷۴	مهارت مدیریتی
***	۱۳/۲۹۸	۰/۰۵۶	۰/۷۴۶	۰/۷۲۳	رهبری
***	۸/۳۷۵	۰/۰۵۸	۰/۴۸۸	۰/۴۶۶	ارزش مشترک
***	۱۳/۶۲۰	۰/۰۷۳	۰/۹۹۵	۰/۷۳۴	اخلاق
***	۱۴/۴۷۹	۰/۰۷۰	۱/۰۱۶	۰/۷۸۱	دانش و تخصص
***	۱۲/۰۸۳	۰/۰۵۸	۰/۷۰۳	۰/۶۵۹	الزامات مریبگری

طبق اطلاعات جدول ۵ ملاحظه می‌شود که شاخص ویژگی شخصیتی با بار عاملی ۷۶ صدم، مهارت مدیریتی با بار عاملی ۷۷ صدم، رهبری دارای بار عاملی ۷۲ صدم، ارزش‌های مشترک با بار عاملی ۴۶ صدم، اخلاق با بار عاملی ۷۳ صدم، دانش و تخصص با بار عاملی ۷۸ صدم و الزامات مریبگری با بار عاملی ۶۵ صدم می‌باشد. از آن‌جا سطح معنی‌داری تمامی شاخص‌ها از سطح خطای ۵ صدم کمتر قرار دارد. لذا می‌توان گفت، شاخص‌های شناسایی شده به لحاظ اعتبار مورد تأیید قرار می‌گیرد.

شاخص‌های برازش و اصلاح مدل برای تایید تحلیل عاملی تاییدی

با توجه جدول ۶ چون سطح معناداری CMIN/DF از ۰/۰۵ کوچکتر است بنابراین مدل فوق برازش لازم را دارد. هرچه مدل پیچیده‌تر باشد، احتمال برازش بهتر داده‌ها به مدل افزایش می‌باید به نحوی که در یک مدل اشباع شده (که تعداد پارامترها به تعدادی است که امکان تعریف آن وجود دارد در حالی که یک راه حل برای برآورد پارامترها نیز وجود خواهد داشت) برازش مدل کامل خواهد بود.

با توجه به حساسیتی که مقدار کای اسکوئر به حجم نمونه دارد با افزایش حجم نمونه، به طور کلی احتمال رد فرضیه صفر افزایش می‌باید چرا که حتی تفاوت اندک بین دو ماتریس S و Σ به لحاظ آماری معنادار خواهد شد. بنابراین باید به شاخص‌های دیگر هم توجه شود.

جدول ۶ بررسی شاخص CMIN/DF برای مدل برآورده شده

CMIN/DF	P	DF	CMIN	NPAR	Model
۶,۳۶۹	۰,۰۰۰	۱۴	۸۹,۱۶۳	۱۴	مدل تدوین شده

اگر شاخص‌های CFI^۱, NFI^۱, IFI^۱ بزرگ‌تر از ۹۰٪ باشند بر برازش بسیار مطلوب و بسیار مناسب دلالت دارند و بزرگ‌تر بودن این شاخص‌ها از ۸۰٪ حاکی از برازش مطلوب و بزرگ‌تر از ۵۰٪ حاکی از مناسب مدل است. بنابراین با توجه به جدول ۷ مدل از برازش مناسبی برخوردار است.

^۱ Comparative Fit Index

جدول ۷. شاخص‌های برازش IFI, NFI برای مدل

CFI	TLI rho2	IFI Delta2	RFI rho1	NFI Delta1	مدل
۰,۹۳۱	۰,۸۹۷	۰,۹۳۲	۰,۸۸۰	۰,۹۲۰	مدل تدوین شده

با توجه به جدول ۸ شاخص‌های برازش مقتضد بالاتر از ۵۰ درصد شده است که نشان از اقتصادی بودن مدل دارد.

جدول ۸. شاخص‌های برازش مقتضد

PCFI	PNFI	PRATIO	مدل
۰,۶۲۱	۰,۶۱۳	۰,۶۶۷	مدل تدوین شده

همچنین اگر شاخص‌های RMSEA^۳ کوچکتر از ۰/۰۵ باشند بر برازش بسیار مطلوب مدل دلالت دارند و کوچکتر بودن آن‌ها از ۰/۰۸ حاکی از برازش مطلوب مدل است. با توجه به جدول ۹ مدل از برازش مطلوبی برخوردار است. با توجه به شاخص‌های برازش ذکر شده در کل می‌توان گفت که مدل تدوین شده از شاخص با حذف سؤال‌های دارای بار عاملی کمتر از برازش خوبی برخوردار است.

جدول ۹. شاخص RMSEA برای بررسی برازش مدل

PCLOSE	HI 90	LO 90	RMSEA	مدل
۰,۰۰۰	۰,۱۴۸	۰,۰۹۹	۰,۰۷۳	مدل تدوین شده

بحث و نتیجه‌گیری

هدف از انجام این پژوهش تبیین و طراحی مدل مربیگری مدیران در سازمان‌های خدماتی و مورد مطالعه در بانک‌های خصوصی است. نتایج حاکی از شناسایی ۷ مقوله مربیگری مدیران در بانکداری خصوصی شامل «دانش و تخصص، اخلاق، ویژگی‌های شخصیتی، ارزش‌های مشترک، رهبری، فنون مربیگری، مهارت‌های مدیریت» بود. یکی از مقوله‌های مدل مربیگری مدیران در بانکداری خصوصی، «دانش و تخصص» مدیران است. طبق یافته‌های پژوهش برخورداری مدیران از دانش مالی و اقتصادی، دانش آموزشی، دانش بانکی و دانش فناوری می‌تواند به عنوان موارد لازم برای مدیران در راستای مربیگری در صنعت بانکداری باشد. چراکه برخورداری مدیران از دانش و تخصص این کمک را به آنان می‌کند تا بتوانند به لحاظ علمی کارکنان خود را راهنمایی کنند و این مسئله می‌تواند نفوذ و تأثیرگذاری مدیر را به عنوان رهبر تقویت کند. مدیر به عنوان مربی در وهله اول باید از دانش و تخصص کافی در حوزه بانکداری برخوردار باشد تا توانایی مربیگری در عرصه بانکداری را داشته باشد. چراکه تا زمانی که مدیر به عنوان مربی از دانش و تخصص بیشتری نسبت به همکاران خویش برخوردار نباشد، توانایی یاری‌رسانی در عرصه بانکداری را به دیگران نخواهد داشت.

^۱ Normed Fit Index

^۲ Incremental Fit Index

^۳ Root Mean Square Error of Approximation

مصاحبه‌شونده شماره ۶ در این زمینه چنین بیان می‌کند که «لازم است در بانکداری مدیران به عنوان مریب با سیستم مالیاتی، بورس، حسابرسی، حسابداری، مالیه عمومی آشنایی کامل داشته باشند» و لذا لازم است افرادی برای پست مدیریتی انتخاب شوند که دانش و تخصص بیشتری نسبت به سایر کارکنان داشته باشند. اندرسون^۱ (۲۰۱۱) در پژوهش خویش، دانش تجاری و اطلاعات اقتصادی، دانش در زمینه و چارچوب کسبوکار و دانش مدل‌ها، مفاهیم و فرایندهای مریبگری مدیران بیان می‌کند و نتیجه آن منطبق با نتایج این پژوهش می‌باشد. لذا توصیه می‌شود مدیرانی برای متصدی امر مدیریت بانک‌ها انتخاب گردد که به لحاظ دانش عمومی و تخصصی نسبت به سایر همکاران سرآمد باشد.

«اخلاق» از مقوله‌های دیگر مدل مریبگری مدیران در بانکداری خصوص شناسایی شد. مدیران به عنوان مریب می‌توانند با مسئولیت‌پذیری، رعایت اصول اخلاقی و بخشش در محیط سازمانی خود را آغشته به اخلاق نیک در سازمان نمایند و این مسئله می‌تواند کارکنان را جذب کرده و فرایند مریبگری را تسهیل نماید. اخلاق خوب در تمامی زمینه‌ها کارساز و مشکل‌گشاست و اثرات آن بر همه مشخص است. در مریبگری مدیران نیز یکی از مقوله‌های ضروری برای موفقیت مدیران اخلاق‌مداری است. به طوری که هر چقدر مدیر به عنوان مریب از سایر ویژگی‌ها برخوردار باشد ولی اخلاق خوب نداشته باشد، در زمینه مریبگری موفق نخواهد شد. لذا راستگویی، صداقت، امانت‌داری، راز نگهداری و مسئولیت‌پذیری به عنوان زیرمقوله‌های اخلاق‌مداری شناسایی شده است. طبق یافته‌های پژوهش اخلاق خوب آن نیست که با همه به صورت دوستانه و مهربانانه رفتار کنی، بلکه اخلاق خوب در محیط سازمانی آن است که نسبت به کار خویش مسئولیت داشته باشی، در محیط سازمانی صادق و راستگو باشی، نسبت به مسائل شخصی گذشت و بخشش داشته و خیرخواه، امانت‌دار و رفتار پسندیده داشته باشی و برخورداری از این ویژگی‌ها می‌تواند فرایند مریبگری را در تمامی مراحل سازمانی تسهیل و هموار سازد. مصاحبه‌شونده شماره ۱۵ در این زمینه چنین بیان می‌کند «برخورداری از انصاف، راستگویی، صداقت، اخلاق خوب، رضایت شغلی کارکنان، سؤال پرسیدن، دوری از تکبر و غرور مریبیان در محیط شغلی می‌تواند باعث تسهیل در امر مریبگری گردد». لذا پیشنهاد می‌شود این مسئله در سازمان به مدیران القا گردد و از سوی مدیران و برنامه‌ریزان به این مقوله اهتمام بیشتری داده شود.

مقوله دیگر مدل مریبگری در بانکداری خصوصی «ارزش‌های مشترک» است. ارزش‌های مشترک شامل زیرمقوله‌های اعتماد دوطرفه، ارتباطات، تعاملات مؤثر، زمان کافی است. هم مدیر و هم متریبیان باید به یکدیگر اعتماد داشته باشند و شرایط اعتماد‌پذیری را برای هم‌دیگر فراهم نمایند. چون اگر اعتماد طرفین برقرار نباشد کار پیش نخواهد نرفت. از طرفی ارتباطات و تعاملات دوستانه می‌تواند اثرگذاری مریبگری را بهبود بخشد و زمان کافی باید برای طرفین وجود داشته باشد تا بتوانند ارزش‌ها و فرهنگ‌های مشترک یکدیگر را بشناسند. کارکنان زمانی همکاری خود را با مدیران به عنوان مریب افزایش خواهند داد که بین آن‌ها ارزش‌های مشترکی احساس شود و اگر این مسئله از سوی کارکنان و مدیران بیشتر احساس و تقویت شود، همکاری بیشتر و بهتر خواهد شد. مصاحبه‌شونده شماره ۴ نظرش در این باره چنین

^۱ Anderson

است «تعاملات مؤثر، روابط دو جانبه خوب و اعتماد متقابل از جمله ویژگی‌های مدیران به عنوان مربی است». بیاتی و همکاران (۲۰۱۴) هم در پژوهش خویش یکی از مقوله‌های مربیگری مدیران را ارزش‌های مشترک شناسایی کرده و با نتایج این پژوهش همسو و منطبق می‌باشد.

مفهوم دیگر شناسایی شده از پژوهش «فنون مربیگری» است. یک مدیر به عنوان مربی برای این که بتواند مربیگری را به طور اصولی پیش ببرد باید با فنون مربیگری آشنایی داشته باشد. یکی از فنون مربیگری آشنایی با روش‌های تدریس، آشنایی با راهبردهای یادگیری، شناخت متربیان، تسهیل در یادگیری است؛ بنابراین آشنایی با روش‌های تدریس و راهبردهای یاددهی- یادگیری، شناخت متربیان و غیره می‌تواند مدیران را در حین مربیگری راهنمایی کند تا آنان بتوانند با استفاده از روانشناسی یادگیری کار را به صورت اصولی پیش ببرند. لذا یکی از مؤلفه‌ها و مقوله‌های اساسی برای مربیگری در حوزه بانکداری، آشنایی مریبان و مدیران با فنون مربیگری است. آشنایی با فنون مربیگری یکی از مقوله‌های تخصصی حوزه مربیگری است که فرایند یاددهی و یادگیری متقابل را بین مریبان و متربیان فراهم می‌کند و این مسئله می‌تواند حرفة‌ای شدن مدیران به عنوان مربیگری را فراهم نماید. نظر مصاحبه‌شونده شماره ۷ در این زمینه چنین است «...در مرحله اجرای مربیگری باید مدیر به فنون مربیگری از جمله روش‌های آموزشی، یاددهی و یادگیری و همچنین به روانشناسی یادگیری آشنایی داشته باشد...». نتایج این بخش از پژوهش با نتایج پژوهش‌های پترسون (۲۰۱۱)؛ فدراسیون بین‌المللی مربیگری (۲۰۱۴)؛ بارتز و همکاران (۲۰۱۷)، دیگیرولامو و تکچ (۲۰۱۹) همسو و منطبق می‌باشد. لذا پیشنهاد می‌شود با استفاده از اساتید حوزه روانشناسی و علوم تربیتی، فنون مربیگری و راهبردهای یاددهی- یادگیری به مدیران آموزش داده شود تا آنان راهکارهای علمی و کاربردی لازم را جهت پیاده‌سازی موضوعات مختلف و موردنیاز کارکنان را یاد بگیرند.

از مقوله‌های شناسایی شده دیگر برای طراحی مدل مربیگری مدیران، برخورداری از «ویژگی‌های شخصیتی» است. ویژگی شخصیتی یکی از ویژگی‌هایی است که می‌تواند در سایر متغیرهای مدیریتی مورد بررسی قرار گیرد که در این پژوهش نیز به عنوان یکی از مقوله‌های مربیگری شناسایی شده است و در واقع می‌توان این مقوله را به عنوان ویژگی‌های عمومی مدیریتی نیز به حساب آورد. ویژگی شخصیتی به عنوان انگیزه غائب و مغفول مدیران است که باعث می‌شود فعالیت‌های روزمره مدیران تحت تأثیر آنچه به صورت منفی و یا مثبت قرار گیرد و ویژگی شخصیتی مثبت که مدنظر این پژوهش است که می‌تواند تأثیرات مثبتی در فرایند مربیگری داشته باشد. مدیری که به خود اعتماد به نفس داشته باشد و بتواند استرس و اضطراب کارکنان خویش را کاهش دهد و از طریق کارگروهی فعالیت‌های سازمانی را به پیش برد و انگیزه را در کارکنان خویش افزایش دهد، بعد شخصیتی مدیر برای کارکنان مورد پذیرش واقع می‌گردد. مصاحبه‌شونده شماره ۱۲ در این زمینه چنین بیان می‌کند «مدیر به عنوان مربی باید سخت کوش و پرتلاش باشد، به زودی از کارها خسته نشود، پشتکار داشته باشد، آینده‌نگر باشد، زود رنج نباشد...». نتایج این بخش از پژوهش با نتایج

پژوهش بیاتی و همکاران (۲۰۱۴) همسو و منطبق می‌باشد. پیشنهاد می‌شود در انتصاب مدیران، به شخصیت آنان توجه شود و افرادی که از شخصیت جذابی برخوردارند در انتصاب‌ها لحاظ گردد.

همچنین مقوله «رهبری» از دیگر عوامل شناسایی شده برای مدل مریبگری مدیران در بانکداری خصوصی است. رهبری اثربخش و اثرگذار می‌تواند با استفاده از نفوذ شخصیتی و تعهدی که به سازمان خویش دارد در راستای اقدامات فعالیت‌ها و اهداف تعیین شده کمک نماید. رهبری با وجهه‌ای که در اختیار دارد، تأثیرگذاری بیشتری می‌تواند در جلب همکاری کارکنان، تسهیل یادگیری و رضایت کارکنان در فرایند مریبگری داشته باشد. برای همین، اگر رهبر در نقش مریب باشد، به جای این که پاسخ‌ها را به افراد بگوید، از آن‌ها سوال می‌پرسد. به جای این‌که قضاوت‌شان کند، از آن‌ها حمایت می‌کند و به جای این‌که کارها را به آن‌ها دیکته کند، به آن‌ها کمک می‌کند تا خودشان در انجام کار پیشرفت کنند. مصاحبه‌شونده شماره ۵ در این رابطه چنین بیان می‌کند: «مدیر به عنوان مریب باید از شخصیت مجدوبی در بین همکاران داشته باشند، به وظایف سازمانی خویش تعهد داشته و در راستای انجام آن مسئولیت‌پذیر باشند، توانایی جلب اعتماد کارکنان و اعتماد بنفس را داشته باشد، باعث قوت قلب در سازمان باشد، یعنی وجودش باعث آرامش و نقطه قوت سازمان باشد نه اینکه وجود یا عدم وجود آن تأثیری در سازمان نداشته باشد». نتایج این بخش از پژوهش با نتایج پژوهش‌های ژائو و لیو (۲۰۲۰)، رازا و احمد (۲۰۲۰)، مک‌کارتی و میلنر (۲۰۲۰)، دی‌گیرولامو و تکچ (۲۰۱۹) همسو و منطبق هست.

«ویژگی‌های مدیریتی» از دیگر مقوله‌های شناسایی شده برای مریبگری مدیران در بانکداری خصوصی است؛ هر شخصی مریب نیست. تعدادی از افراد استعداد لازم برای مریبگری اثربخش را دارند اما در بسیاری از موارد راه‌های کسب موفقیت در این حوزه متفاوت است. یکی از راه‌های کسب موفقیت در حوزه مدیریت مبتنی بر مریبگری، برخورداری از مهارت‌های مدیریتی است. مدیری که توانایی کنترل و مدیریت زمان باشد، توانایی برنامه‌ریزی و مهارت آن را داشته باشد و همچنین بتواند خودش را در سازمان مدیریت کند، می‌توان گفت که آن مدیر دارای مهارت‌های مدیریتی است و لازمه برخورداری مدیران به عنوان مریب می‌باشد. لذا برخورداری از مهارت‌های مدیریتی در فرایند مریبگری می‌تواند اعتماد متریبان را بالا برد و همکاری آنان را در این زمینه جلب نماید. مصاحبه‌شونده شماره ۳ در این زمینه بیان می‌کند «مدیران باید بتواند برای مریبگری خود اهداف تعیین کرده و در راستای اجرای اهداف خویش برنامه‌ریزی عملی داشته باشد». نتایج این پژوهش با نتایج پژوهش‌های احمدزاده و همکاران (۱۳۹۶) و دی‌گیرولامو و تکچ (۲۰۱۹) همخوانی دارد. مدیران لازم است از مهارت‌های فنی، ادراکی و انسانی بالاتری نسبت به سایر کارکنان برخوردار باشند تا فرایند مریبگری تسهیل گردد و به این مسئله در سازمان باید توجه شود. لذا لازم در ادبیات نظری به شاخص‌های مریبگری از جمله؛ دانش و تخصص، فنون مریبگری، ارزش‌های مشترک در محیط مریبگری، رهبری، ویژگی‌های مدیریتی، اخلاق و ویژگی‌های شخصیتی پرداخته شود. از آن‌جا که شاخص‌های شناسایی شده از طریق فرایند علمی پژوهشی به دست آمده، به همین دلیل این مسئله می‌تواند دیدگاه خوبی برای مدیران به عنوان مریب در

عرصه عمل داشته باشد و این پژوهش ادبیات تازه‌ای را به مربیگری اضافه کرده است.

منابع

- احمدزاده، سلیمان؛ صیادی، سعید و سلاجقه، سنجر (۱۳۹۶). بررسی رابطه بین رفتار مدیر به عنوان مربی با تمایل بر ترک خدمت کارکنان: با تبیین نقش میانجی نگرش‌های شغلی. *مطالعات رفتار سازمانی*، ۶(۱)، ۵۷-۸۰.
- احمدزاده، سلیمان؛ صیادی، سعید؛ سلاجقه، سنجر و شیخی، ایوب (۱۳۹۷). طراحی الگوی پرورش مدیر به عنوان مربی در بخش دولتی ایران: رویکرد هم‌افزایی. *پژوهش‌نامه مدیریت تحول*، ۱۸(۹)، ۱۱۷-۱۴۱.
- اسلامبول چی، مصطفی (۱۳۹۴). ارائه مدلی برای پرورش مدیران کارآفرینین بر مبنای مربیگری، چهارمین کنفرانس مدیریت و حسابداری، ۱۰ آسفند ۹۴، مرکز همايش‌های رازی.
- اسماعیلی، آذین؛ رحیمی فرج‌اله، ندافت مهدی (۱۳۹۶). بررسی تأثیر مربیگری سازمانی بر رفتارهای غیرمولود فردی در محیط کار: نقش میانجی جو سازمانی مثبت. *پژوهش‌های مدیریت در ایران*، ۲۱(۳)، ۱۶۷-۱۹۱.
- بازرگان هرندي، عباس (۱۳۹۹). مقدمه‌ای بر روش تحقیق کیفی و آمیخته، تهران: نیل.
- باقری، عباس؛ صابونچی، رضا و فروغی‌پور، حمید (۱۳۹۹). تحلیل راهبرد برون‌سپاری جذب و آموزش منابع انسانی و تأثیر آن بر توانمندسازی کارکنان در وزارت ورزش و جوانان، *فصلنامه مطالعات منابع انسانی*، ۱۰(۳)، ۱۳۲-۱۰۵.
- بشارت، رضا و عالیه، احمد (۱۳۹۹). ارتباط بین مربیگری مدیریتی و کج رفتاری در محل کار: نقش میانجی پیشرفت شغلی. *مجله ایرانی مطالعات مدیریت*، ۱۳(۴)، ۴۹۴-۴۶۷.
- حسینی امیری، سید محمود و رضا زاده، آمنه (۱۳۹۷). بررسی تأثیر مربیگری مدیران ارشد بر عملکرد رفتاری و نتایج عملکرد بانک با تأکید بر نقش میانجی خودکارآمدی کارکنان، همايش ملی پژوهش‌های مدیریت و علوم انسانی در ایران
- فتحی و اجارگاه، کوروش؛ خراسانی، ایاصلت؛ دانشمندی، سمهیه و آرمان، مانی (۱۳۹۳). بررسی و تبیین مدل مربی گری در آموزش منابع انسانی براساس نظریه داده بنیاد. *نشریه مدیریت فرهنگ سازمانی دوره ۱۲، شماره ۳*، پاییز. صفحات ۳۷۵-۳۹۸.
- مشیری، کیوان؛ آقایی، نجف و پورسلطانی، حسن (۱۳۹۳). ارتباط بین عدالت سازمانی ادراک شده با فرسودگی شغلی و تمایل به ترک خدمت کارکنان و تمایل به ترک خدمت کارکنان اداره کل ورزش و جوانان استان تهران، *فصلنامه پژوهش در مدیریت ورزشی و رفتار حرکتی*، سال چهارم، شماره ۷، صص ۷۶-۶۵.
- میرسپاسی، نیلوفر و حسین‌زاده، نایب (۱۳۹۷). بررسی تأثیر توانمندسازهای مدیریت دانش بر رضایت مشتری با تأکید بر نقش توانمندسازی کارکنان، *فصلنامه مطالعات منابع انسانی*، ۱۰(۳)، ۱۲۶-۱۰۷.
- وظیفه دوست، حسین و رادمرد قدری، غلام‌حسین (۱۳۹۶). طراحی و تبیین مدل مفهومی مربی گری مدیریت و اعتماد سازمانی در بستر فرهنگ سازمانی، *کنفرانس ملی فرهنگ سازمانی*، تهران. <https://civilica.com/doc>
- یوسفی، حمیدرضا؛ مشعلی، بهزاد و متی، حسین (۱۳۹۶). بررسی امکان اجرای الگوی مربی گری در آموزش منابع انسانی بر اساس نظریه داده بنیاد، *پژوهشنامه مالیات*، ۲۵(۳۴)، ۲۳۳-۲۵۷.

References

- Ahmadvazdeh, S., Sayadi, S., & Selajgeh, S. (2017). Investigating the relationship between managerial behavior as a coach and the tendency of employees to leave the service: by explaining the mediating role of job attitudes. *Organizational Behavior Studies*, 6 (1), 57-80. (*in Persian*)
- Ahmadvazdeh, S., Sayadi, S., Selajgeh, S., & Sheikhi, A. (2018). Designing a Model for Managing a Manager as an Instructor in the Iranian Public Sector: A Synergistic Approach. *Journal of Transformation Management*, 9 (18), 117-141. (*in Persian*)
- Anderson, V. (2013). A Trojan horse? The implications of managerial coaching for leadership theory. *Human Resource Development International*, 16(3), 251-266.
- Bagheri, A., Sabounchi, R., & Foroughipour, H. (2020). Analysis of Outsourcing Strategy for Attracting and Training Human Resources and Its Impact on Employee Empowerment in the Ministry of Sports and Youth, *Quarterly Journal of Human Resources Studies*, 10 (3): 132-105. (*in Persian*)
- Baker, A. (2009). „Talent management“. *Training Journal*, 26.
- Baker, A. (2009). Talent Management, *Training Journal*, Vol. 35, No. 8, pp. 25.
- Baron, L., & Morin, L. (2009). The coach- coachee relationship in executive coaching: A field study. *Human Resource Development Quarterly*, 20(1), 85-106.
- Bartz, D., Thompson, K., & Rice, P. (2017). Maximizing the human capital of millennials through supervisors using performance management. *International Journal of Management, Business, and Administration*, 20(1), 1-9.
- Bazargan Harandi, A. (2020). An Introduction to Qualitative and Mixed Research Methods, Tehran: Neil. (*in Persian*)
- Beattie, R. S., Kim, S., Hagen, M. S., Egan, T. M., Ellinger, A. D., & Hamlin, R. G. (2014). Managerial coaching: A review of the empirical literature and development of a model to guide future practice. *Advances in Developing Human Resources*, 16(2), 184-201.
- Besharat, R., & Alieh, A. (2020). The relationship between managerial coaching and misconduct in the workplace: The mediating role of career advancement. *Iranian Journal of Management Studies*, 3 (13), 494-467. (*in Persian*)
- Blumberg, K. M. (2014). Executive Coaching Competencies: A Review and Critique With Implications for Coach Education. *Journal of Psychological Issues in Organizational Culture*, 5(2), 87-97.
- Boehmer, K. R., Guerton, N. M., Soyring, J., Hargraves, I., Dick, S., & Montori, V. M. (2019, February). Capacity coaching: a new strategy for coaching patients living with multimorbidity and organizing their care. In *Mayo Clinic Proceedings* (Vol. 94, No. 2, pp. 278-286). Elsevier.
- Boysen, S., Cherry, M., Amerie, W., & Takagawa, M. (2018). Organisational Coaching Outcomes: A comparison of a practitioner survey and key findings from the literature. *International Journal of Evidence Based Coaching and Mentoring*, 16(1), 159.
- Boysen-Rotelli, S. (2018). *An Introduction to Professional and Executive Coaching*. IAP.
- Braun, V. & Clarke, V. (2006), “Using thematic analysis in psychology”, *Qualitative Research in Psychology*, 3(2); 77-101.

- CIPD (2015), "Annual survey report 2015 learning and development", Chartered Institute of Personnel and Development, London, available at: file:///C:/Users/yilin/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge_8wekyb3d8bbwe/TempState/ Downloads/ learningdevelopment_2015_tcm18-11298.pdf
- Dejonghe, L. A. L., Becker, J., Froboese, I., & Schaller, A. (2017). Long-term effectiveness of health coaching in rehabilitation and prevention: A systematic review. *Patient education and counseling*, 100(9), 1643-1653.
- DiGirolamo, J. A., & Tkach, J. T. (2019). An exploration of managers and leaders using coaching skills. *Consulting Psychology Journal: Practice and Research*, 71(3), 195–218.
- Ellinger, A. D., Ellinger, A. E., Bachrach, D. G., Wang, Y. L., & Elmada_g Bas, A. B. (2011). Organizational investments in social capital, managerial coaching, and employee work-related performance. *Management Learning*, 42(1), 67–85.
- Farver, A. R., & Holt, C. R. (2015). Value of Coaching in Building Leadership Capacity of Principals in Urban Schools. *Education Leadership Review of Doctoral Research*, 2(2), 67-76.
- Fathi Vajargah, K., Khorasani, A., Daneshmandi, S., & Arman, M. (2014). Investigating and explaining the coaching model in human resource training based on the data theory of the foundation. *Journal of Organizational Culture Management*, 12 (3): 375-398. (in Persian)
- Fatien, P., & Otter, K. (2015) Wearing multiple hats? Challenges for managers-as-coaches and their organizations. *International Leadership Journal*, 7(3), 24–35.
- Ferrar, P. (2004). Defying definition: Competences in coaching and mentoring. *International Journal of Evidence Based Coaching and Mentoring*, 2(2), 53-60.
- Frost, L. L. (2009). Integral Perspectives on coaching: An Analysis of Integral Coaching Canada Across Eight Zones and Five Methodologies. *Journal of Integral Theory & Practice*, 4(1).
- Gilbert, A., & Whittleworth, K. (2009). *The Oscar Coaching Model*. Lulu. com.
- Goldsmith, M. (2000). Coaching for behavioral change. *Coaching for leadership*, 21-26.
- Hambach, J., Müller, L., & Metternich, J. (2017). Evaluation of Coaching Success for the Continuous Improvement Process—How to Distinguish a Good Leader in CI?. *Procedia Manufacturing*, 9, 331-338.
- Hargrove, R. (2008). *Masterful coaching*. John Wiley & Sons.
- Hosseini Amiri, M., & Rezazadeh, A. (2018). The effect of coaching senior managers on behavioral performance and results of bank performance with emphasis on the mediating role of employee self-efficacy, National Conference on Management Research and Humanities in Iran. (in Persian)
- International Coach Federation (2012). Available at: <http://www.coachfederation.org>
- Islambulchi, M. (2015). Presenting a model for cultivating entrepreneurial managers based on coaching, Fourth Management and Accounting Conference, March 31, 2015, Razi Conference Center. (in Persian)
- Ismaili, A., Rahimi, F., & Nadaf, M. (2017). Investigating the effect of organizational coaching on unproductive individual behaviors in the workplace: The mediating role of a positive organizational climate. *Management Research in Iran*. 21 (3): 167-191. (in Persian)

- Kampa-Kokesch, S., & Anderson, M. Z. (2001). Executive coaching: A comprehensive review of the literature. *Consulting Psychology Journal: Practice and Research*, 53(4), 205.
- Kilburg, R. R. (1996). Toward a conceptual understanding and definition of executive coaching. *Consulting Psychology Journal: Practice & Research*, 48, 134–144.
- Kim, S. (2014). Assessing the influence of managerial coaching on employee outcomes. *Human Resource Development Quarterly*, 25(1), 59–85.
- Kołodziejczak, M. (2015). Coaching across organizational culture. *Procedia Economics and Finance*, 23, 329-334.
- Kołodziejczak, M. (2015). Coaching across organizational culture. *Procedia Economics and Finance*, 23, 329-334.
- Larson, L. L. (2003). *A descriptive study of technology integration and faculty professional development in one higher education institution* (pp. 1-271). Pepperdine University.
- Maltbia, T. E., & Page, L. J. (2013). Academic standards for graduate programs in executive and organizational coaching. *Graduate School Alliance for Executive Coaching*. Retrieved from <http://www.gsaec.org/curriculum.html>.
- Matsuo, M. (2018). How does managerial coaching affect individual learning? The mediating roles of team and individual reflexivity. *Personnel Review*, 47(1), 118–132.
- McCarthy, G., & Milner, J. (2020). Ability, motivation and opportunity: managerial coaching in practice. *Asia Pacific Journal of Human Resources*, 58(1), 149-170.
- Mirsapasi, N., & Hosseinzadeh, N. (2018). Investigating the effect of knowledge management enablers on customer satisfaction with emphasis on the role of employee empowerment, *Quarterly Journal of Human Resources Studies*, 8 (30): 126-107. (in Persian)
- Moshiri, S., Aghaei, N., & Poursoltani, H. (2014). The Relationship between Perceived Organizational Justice and Job Burnout and the Tendency of Employees to Retire and the Tendency to Retire Employees of the General Directorate of Sports and Youth of Tehran Province, *Quarterly Journal of Research in Sports Management and Motor Behavior*, 4(7): 76-65. (in Persian)
- O'Neill, M. B. (2000). *Executive coaching with backbone and heart: A systems approach to engaging leaders with their challenges*. San Francisco: Jossey-Bass.
- Orenstein, R. L. (2002). Executive coaching: It's not just about the executive. *Journal of Applied Behavioral Science*, 38 (3), 355-374.
- Peterson, D. B. (1996). Executive coaching at work: The art of one-on-one change. *Consulting Psychology Journal: Practice & Research*, 48 (2), 78-86.
- Peterson, D.B. (2011). *Executive Coaching: A Critical Review and Recommendations for Advancing the Practice in APA Handbook of Industrial and Organizational Psychology*. Edited by Zedeck, S. (2011) American Psychological Association. Washington.
- Rapp-Ricciardi M, D Garcia and T Archer (2018) Personal attributes linked to empowerment that influence receptivity to coaching leadership. *Coaching: An International Journal of Theory Research and Practice* 11, 30–45.
- Raza, B., & Ahmed, A. (2020). Linking Managerial Coaching and Workplace Deviance: The Mediating Role of Thriving at Work. *Iranian Journal of Management Studies*, 13(3), 467-494.

- Rosha, A. (2014). External and internal conditions to promote coaching in organisation. *KSI Transactions on knowledge society*, 7(4), 30-37.
- Seemann, P., Stofkova, Z., & Binasova, V. (2020). Developing coaching skills of managers in global context. In *SHS Web of Conferences* (Vol. 74, p. 01030). EDP Sciences.
- Segers, J., Vloeberghs, D., Henderickx, E. and Inceoglu, I. (2011). Structuring and understanding the coaching industry: The coaching cube. *Academy of Management Learning & Education*, 10(2), 204-221.
- Sherman, S., & Freas, A. (2004). The wild west of executive coaching. *Harvard business review*, 82(11), 82-93.
- Smith, H. A. (2019). Manager as coach characteristics for dealing with team challenge. *Journal of Work-Applied Management*. DOI: 10.1108/JWAM-06-2019-0022
- Tanskanen, J., Mäkelä, L., & Viitala, R. (2018). Linking managerial coaching and leader-member exchange on work engagement and performance. *Journal of Happiness Studies*, 6(10), 1–24.
- Vazifeh Doost, H., & Radmard Ghadiri, Gh. H. (2017). Designing and Explaining the Conceptual Model of Management Coaching and Organizational Trust in the Context of Organizational Culture, National Conference on Organizational Culture, Tehran. (*in Persian*)
- Vazifeh Doost, H., & Radmard Ghadiri, Gh. H. (2017). Designing and explaining the conceptual model of management coaching and organizational trust in the context of organizational culture, National Conference on Organizational Culture, Tehran. <Https://civilica.com/doc>
- Wagstaff, C. R., Arthur, C. A., & Hardy, L. (2018). The development and initial validation of a measure of coaching behaviors in a sample of army recruits. *Journal of Applied Sport Psychology*, 30(3), 341–357.
- Wang J (2011) Understanding managerial effectiveness: a Chinese perspective. *Journal of European Industrial Training*, 3(5), 6–23.
- Woo, H. R. (2017). Exploratory study examining the joint impacts of mentoring and managerial coaching on organizational commitment. *Sustainability*, 9(2), 181.
- Yousefi, H. R., Mashali, B., & Manti, H. (2017). Investigating the Possibility of Implementing a Coaching Model in Human Resource Training Based on Foundation Data Theory, *Tax Research Journal*, 25 (34), 233-257.
- Zhao, H., & Liu, W. (2020). Managerial coaching and subordinates' workplace well-being: A moderated mediation study. *Human Resource Management Journal*, 30(2), 293-311.