

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

دانشکده مدیریت دانشگاه تهران

فصلنامه مدیریت بازرگانی



شایا چاپ: ۵۹۰۷ - ۲۰۰۸

شایا الکترونیکی: ۵۰۹۱ - ۲۴۲۳

دوره ۸، شماره ۳، پاییز ۱۳۹۵

صاحب امتیاز: دانشکده مدیریت دانشگاه تهران

مدیر مسئول: طهمورث حستقلی پور

سردبیر: محسن نظری

دبیر تخصصی: امیر خاللری

مدیر داخلی: حسین آوسی

هیئت تحریریه

| | | |
|------------------------|-----------------------|---|
| دانشگاه تربیت مدرس | علی اصغر انواری رستمی | استاد مدیریت بازرگانی |
| دانشگاه تربیت مدرس | سید حمید خداداد حسینی | استاد مدیریت بازرگانی، گرایش بازاریابی و استراتژی |
| دانشگاه علامه طباطبائی | حسین رحمان سرشت | استاد مدیریت بازرگانی (بازنیسته) |
| دانشگاه تهران | علی دیواندری | استاد مدیریت دولتی، گرایش سیاست‌گذاری |
| دانشگاه شهید بهشتی | محمد رضا حمیدی‌زاده | استاد مدیریت بازرگانی |
| دانشگاه تهران | سید رضا سید جوادی | استاد مدیریت، گرایش منابع انسانی |
| دانشگاه تهران | عباس صدقی | استاد (بازنیسته) |
| دانشگاه علامه طباطبائی | عبدالحصید ابراهیمی | دانشیار (بازنیسته) |

کارشناس اجرایی: مهدی فلاح

ویراستار: مریم نائینی

صفحه‌آرا: مریم نائینی

ناشر: دانشگاه تهران

چاپ: مؤسسه چاپ و انتشارات دانشگاه تهران

این نشریه مطابق نامه شماره ۳/۶۶۹۷ مورخ ۸۷/۸/۲۵ کمیسیون بررسی نشریات علمی کشور درجه علمی-پژوهشی دارد.

این نشریه درسایت‌های پایگاه استنادی علوم اسلام (ISC) به نشانی (www.isc.gov.ir) و پایگاه اطلاعات علمی جهاد دانشگاهی (SID) به نشانی (www.sid.ir) و پایگاه الکترونیکی نشریات دانشگاه تهران: (<http://journals.ut.ac.ir>) نمایه می‌شود.

آدرس نشریه: تهران - بزرگراه شهید چمران، ضلع جنوبی پل گیشا،

دانشکده مدیریت دانشگاه تهران، ساختمان الغدیر، طبقه آخر، دفتر مجلات

صندوق پستی: ۱۴۱۱۷۱۳۱۱۴ کد پستی: ۱۴۱۵۵ - ۶۳۱۱

و سایت: <http://jibm.ut.ac.ir> پست الکترونیکی: jibm@ut.ac.ir



راهنمای تدوین مقاله در فصلنامه مدیریت بازرگانی

نشریه مدیریت بازرگانی، نشریه‌ای است با رسالت توسعه دانش مدیریت در کشور، شناسایی مسائل مدیریتی سازمان‌های ایران و راهکار برای آن، به انتشار مقاله‌های پژوهشی و معرفی - تحلیلی در حوزه مدیریت مبادرت می‌کند. مقاله‌های ارسال شده پس از داوری تخصصی و در صورت تأیید هست تحریره، به چاپ می‌رسند. از استادان و پژوهشگران گرامی تقاضا می‌شود با مراجعه به آدرس الکترونیکی (www.jibm.ir) ثبت نام و مقاله خود را ارسال کنند. برای جلوگیری از تأخیر در داوری و انتشار به موقع مقاله، لطفاً به نکات زیر توجه فرمایید.

راهنمای تدوین:

۱. فقط مقاله‌های علمی - پژوهشی دریافت می‌شود، مقاله باید حاصل کار پژوهشی و علمی باشد و قیلاً در نظریه دیگری اعم از داخلی یا خارجی یا مجموعه مقالات سمینارها و مجامع علمی چاپ نشده با همزمان برای نشریه دیگری ارسال نشده باشد.
۲. تبصره ۱. آن دسته از مقاله‌های ارائه شده در مجامع علمی که صرفاً خلاصه آنها چاپ شده باشد (مشروط به ذکر مشخصات کامل مرجع) قابل بررسی است.
۳. تبصره ۲. مقاله معرفی (Review Article) و ترجمه پذیرفته نمی‌شود.
۴. مقاله باید دارای انشایی روان و از نظر دستور زبان و آین نگارش خالی از اشکال باشد.
۵. حداکثر حجم مقاله شامل متن، شکل‌ها، نمودارها و جداول ۲۰ صفحه است.
۶. مقاله باید دارای ساختار زیر باشد:

- صفحه اول: عنوان کامل مقاله به فارسی و انگلیسی؛ نام نویسنده یا نویسنده‌گان به فارسی و انگلیسی (نام نویسنده مسئول مکاتبات با ستاره مشخص شود)؛ مرتبه علمی (آخرین مدرک تحصیلی) به فارسی و انگلیسی؛ نشانی کامل نویسنده مسئول مکاتبات شامل آدرس پستی، شماره دورنگار، نشانی پیام‌نگار (بسته الکترونیک) به فارسی و انگلیسی.
- صفحه دوم: عنوان کامل مقاله به فارسی و انگلیسی؛ جکیده فارسی و انگلیسی (هر کدام حداکثر ۱۷۵ کلمه و حداقل ۱۵۰ کلمه)؛ کلیدواژگان فارسی (حداکثر ۵ واژه به ترتیب حروف الفبا).

- صفحات بعدی: بهطور دقیق شامل این تبارها باشد: مقدمه، بیان مسئلله، پیشینه پژوهش، روش پژوهش، یافته‌های پژوهش، نتیجه‌گیری و پیشنهادها، سپاس‌گزاری، منابع.

- تبصره ۱: مشخصات نویسنده / نویسنده‌گان به جز در صفحه اول، نباید در هیچ قسمت دیگری از مقاله ذکر شود.
- تبصره ۲: اصطلاحات خارجی با معادل‌های دقیق و رسا در زبان فارسی و نام کامل واژه و عبارت‌های اختصاری به کار رفته در متن، به زیرنویس ارجاع شوند.
- تبصره ۳: نمودارها، اشکال و جداول به صورت سیاه و سفید و با کارکرد محتوایی مناسب تهیه شود.
۵. حروف‌چیزی مقاله باید در برنامه Word (2003, 2007) و با رعایت حاشیه ۴/۵ سانتی‌متر در هر طرف و فاصله ۵/۳۵ سانتی‌متر از بالا و پایین در صفحه A4 صورت گیرد. لازم است در متن فارسی از قلم میترا نازک (B Mitra) و در متن لاتین از قلم تایمز ۱۱ استفاده شود. (توجه فرمایید از آنجاکه استفاده از برنامه ۲۰۱۰ Word هنوز فراگیر نیست، لطفاً مقاله‌های ارسالی را فقط در محیط Word 2007 یا 2003 ذخیره و ارسال فرمایید).
۶. برای منبع دهی از روش استاندارد APA استفاده کنید. می‌توان برای افزایش بهره‌وری و راحتی در این کار از نرم‌افزار word یا Endnote استفاده کرد در ضمن نتایج به شکل ذیل اورده شوند:
- کتاب: نام خانوادگی، اول نام نویسنده، (سال انتشار)، عنوان کتاب (ایتالیک)، نوبت چاپ (ویرایش)، محل انتشار: نام ناشر.
- نکته ۱. اگر بیش از یک نویسنده وجود داشته باشد، باید بین نام هر یک از آنها ویرگول نقطه (.) استفاده شود.
- نکته ۲. اگر تعداد نویسنده‌گان تا چهار نفر باشد، باید نام همه آنها نوشت شود؛ ولی اگر بیش از چهار نفر باشند، نام نفر اول نوشت شده و برای تقبیه از واژه (و) دیگران - و همکاران (استفاده شود).
- مثال: راعی، ر؛ تلنگی، ا. (۱۳۸۳). مدیریت سرمایه‌گذاری پیشرفته. چاپ اول. تهران: انتشارات سمت.
- مقاله: نام خانوادگی، اول نام نویسنده (سال انتشار)، عنوان مقاله، نام مجله (ایتالیک)، دوره (شماره مجله): شماره صفحه‌ها.
- مثال: رزمی، ج؛ قبیری، آ. (۱۳۸۸). ارائه مدلی نوین ... مدیریت فناوری اطلاعات، ۲ (۷): ۵۰-۳۵.

Example (1): Henman, P. (2010). *Governing Electronically*. Palgrave macmillan.

Example (2): Henry, C. T., Ruth, J. W. (2007). Some properties of a simple stochastic epidemic model of SIR type, *Mathematical Biosciences*, 208(1): 76-97.

۷. این نشریه حق رد یا قبول و نیز ویراستاری مقالات را برای خود محفوظ می‌دارد و از بازگرداندن مقالات دریافتی مذکور است.
۸. مقالات رد یا انصراف داده شده پس از یک ماه از مجموعه آرشیو مجله خارج خواهد شد و مجله هیچ‌گونه مسئولیتی در این زمینه نخواهد داشت.

| عنوان | صفحة |
|--|------|
| بررسی اثر مسئولیت‌پذیری اجتماعی ادراکی بر شهrot، هویت‌یابی مشتری و قصد خرید بوند (مطالعه موردنی: شرکت گلستان) ۴۷۹ | ۱ |
| ابوالقاسم ابراهیمی، سید مسلم علوی، الهه پورمودبینی | |
| بررسی تأثیر کیفیت رابطه بر پاسخ‌های رفتاری مشتریان در مراحل مختلف چرخه عمر رابطه مشتری (مطالعه موردنی: بانک کشاورزی تبریز) ۵۰۳ | ۲ |
| عبدالحمید ابراهیمی، صمد عالی | |
| تدوین مدل ترغیب شهروندان تهرانی به خرید کالای ساخت داخل (مطالعه موردنی: لوازم خانگی) ۵۲۹ | ۳ |
| عبدالرحمن احسان، محسن نظری، طهمورث حستقلی‌پور، منصور صمدی | |
| اثر کیفیت ادراک شده، دلزدگی و رضایت بر قصد تغییر برنده (مطالعه موردنی: رستوران‌های ایتالیایی شهر تهران) ۵۴۹ | ۴ |
| زهره دهدشتی شاهرخ، انوشه حاجی‌نوروزی | |
| بررسی تأثیر دانش درک شده از محصول سبز بر تمایل به خرید به‌واسطه دلبستگی به فروشگاه ... ۵۶۹ | ۵ |
| فریبرز رحیم‌نیا، یاسمون نوروزی نیک، افسانه یوسف‌پور | |
| تأثیر شبکه‌های اجتماعی در بهبود وفاداری و ارتباط مشتری- برنده (مطالعه موردنی: برنده لپ‌تاپ) .. ۵۸۷ | ۶ |
| طاهر روشن‌دل اریطانی | |
| تدوین استراتژی‌های رقابتی با استفاده ترکیبی از استراتژی جودویی و استراتژی اقیانوس آبی در چارچوب کارت امتیازی متوازن ۶۰۷ | ۷ |
| حسین صفری، میرمحمد سادات، علی‌اصغر سعدآبادی | |
| نقش توامندسازی روان‌شناختی در ارتقای عملکرد فروش فروشنده‌گان شرکت‌های پخش (مطالعه موردنی: شرکت به‌پخش) ۶۳۷ | ۸ |
| ناصر عسگری، غلام‌حسین نیکوکار | |
| بررسی نقش واسطه‌ای بازاریابی پایدار و بازارگرایی در تأثیر بازاریابی درونی بر عملکرد (مطالعه موردنی: شعب بانک ملت شهر مشهد) ۶۵۹ | ۹ |
| امیرمحمد فکور ثقیه، فرشته صادقی | |
| شناسایی عوامل فردی مؤثر در جذب مشتریان به مراکز خرید (مطالعه موردنی: شهر تهران) ۶۸۱ | ۱۰ |
| امیرضا مددوحی، علیرضا ماهپور، طه حسین‌رشیدی، محمود صفارزاده | |