

## تأثیر مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی بر رفتار کارآفرینی توت فرنگی کاران استان کردستان، شهرستان سروآباد

کمال ویسی<sup>۱\*</sup> و حسن صدیقی<sup>۲</sup>

۱، ۲، دانشجوی کارشناسی ارشد و دانشیار گروه ترویج و آموزش

کشاورزی دانشگاه تربیت مدرس

(تاریخ دریافت: ۸۹/۱۲/۳۰ - تاریخ تصویب: ۹۰/۹/۳۰)

### چکیده

هدف کلی این تحقیق بررسی تأثیر مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی بر رفتار کارآفرینی توت فرنگی کاران بود. جامعه آماری این تحقیق را ۱۹۳ نفر کشاورز توت فرنگی کار شهرستان سروآباد، تشکیل دادند ( $N=193$ ). با استفاده از جدول کرجسی و مورگان، ۱۲۷ کشاورز به عنوان نمونه انتخاب شدند ( $n=127$ ) و با استفاده از روش نمونه‌گیری تصادفی ساده مورد مطالعه قرار گرفتند. ابزار تحقیق پرسشنامه بود که روایی ظاهری و محتوایی آن توسط پانلی از متخصصان ترویج و آموزش کشاورزی و علوم باگبانی، مورد بررسی، اصلاح و تأیید قرار گرفت. برای تعیین پایایی ابزار تحقیق، آزمون پیشاہنگ انجام شد و میانگین آلفای کرونباخ  $\alpha=0.87$  بدست آمد. نتایج آزمون همبستگی نشان داد که همبستگی مثبت و معنی‌داری بین مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی (بهادران به زندگی، احساس امنیت و اعتماد، مشارکت در اجتماعات محلی، پیوندهای کاری و ظرفیت پذیرش تفاوت‌ها) و رفتار کارآفرینی وجود داشت. نتایج رگرسیون خطی نشان داد که مؤلفه‌های بهاء دادن به زندگی، احساس امنیت و اعتماد و مشارکت در اجتماعات محلی در مجموع توانستند ۴۰ درصد از تغییرات رفتار کارآفرینی را تبیین نمایند.

**واژه‌های کلیدی:** سرمایه اجتماعی، کارآفرینی، رفتار کارآفرینی، توت فرنگی کاران،

شهرستان سروآباد

همکاری و مشارکت اجتماعی بشمار می‌آید (Fukuyama, 2001). که این ناشی از رفتارهایی است که مردم در اجتماع از خود نشان می‌دهند. وجود این سرمایه در جوامع کشاورزی، می‌تواند یکی از عوامل، جهت دستیابی به توسعه پایدار روسایی باشد (Akhtar, 2007). لذا توجه به این موضوع مهم در مباحث توسعه پایدار، به ویژه توسعه پایدار روسایی و

### مقدمه

امروزه با رویکرد چند بعدی به مفهوم توسعه پایدار و به تبع آن جامع نگری در طرح و اجرای برنامه‌های توسعه، نقش و اهمیت واقعی ابعاد مختلف جامعه به عنوان بستری برای توسعه پایدار به طور روز افزونی بر کارگزاران توسعه نمایان شده است. در این راستا، سرمایه اجتماعی معیاری برای سنجش میزان اعتمادپذیری،

متغیری از روابط اجتماعی واقع شده است و این روابط اجتماعی می‌توانند رابطه کارآفرین را با منابع و فرصت‌ها، محدود یا تسهیل نمایند.

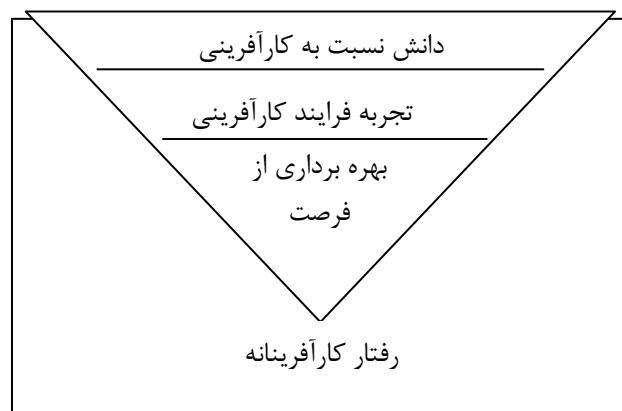
(Ahmadpourdaryani, 2007)

Bullen & Ounyx (2000) در تعریفی که از سرمایه اجتماعی ارایه می‌دهند، آن را ماده خام جامعه مدنی می‌دانند که از بین هزاران کنش متقابل هر روز مردم به وجود می‌آید این شکل از سرمایه بین افراد خاصی یا ساختارهای اجتماعی خاصی قرار ندارند، بلکه در فضایی بین مردم قرار دارد. یعنی یک پدیده از پایین به بالا است و با شکل‌گیری پیوند و شبکه اجتماعی مردم بر مبنای اصول اعتماد، معامله متقابل و هنجارهای کنش به وجود می‌آید. که رفتارهای اجتماعی تأثیرپذیر از کنش‌های موجود در جامعه هستند. بنابراین کارآفرینی (Bagozzi et al., 1989) که در درجه اول مبتنی بر تصمیم فردی است فرایندی که خود خواسته و عمدی بوده و شخص را در جهت جستجوی فرصت‌ها و پشت سر گذاردن مراحل مختلف تا رسیدن به رفتار کارآفرینی، همراهی می‌نماید از لحاظ روانشناسی قصد بهترین پیش‌بینی کننده رفتار کارآفرینی و ابزاری برای توصیف فرایند کارآفرینی، به شمار می‌رود (Krueger et al., 2000).

در این خصوص مدلی ارایه شده است. بر اساس این مدل که در شکل (۱) نشان داده شده است، رفتار کارآفرینی، طی مراحل زیر رخ می‌دهد (Heinonen et al., 2005)

- ۱- قصد و نیت راه اندازی کسب و کار یا بروز رفتار کارآفرینانه
- ۲- کسب دانش در زمینه کارآفرینی و کسب و کار مورد نظر
- ۳- کسب تجربه در خصوص فرایند کارآفرینی و کسب و کار مورد نظر
- ۴- جستجو برای شناخت فرصت و بهره برداری از آنها.

کشاورزی حائز اهمیت است. از آنجایی که اکثر کشاورزان جهان سوم از سرمایه فیزیکی و مالی در سطح پایینی برخوردار هستند و اکثر کشورهای جهان سوم از محدودیت‌هایی در ارتباط با منابع طبیعی برخوردار هستند، در این بین توجه به سرمایه اجتماعی به عنوان یک سرمایه جایگزین می‌تواند در نظر گرفته شود. در صورتی که رابطه این سرمایه با هنجارها و رفتارهای مفید جامعه مشخص شود می‌توان با پیش‌بینی درست به شیوه‌ای مفید برای آینده برنامه‌ریزی کرد. یکی از این عوامل و رفتارها که امروزه مورد توجه برنامه‌ریزان و سیاست‌گزاران قرار گرفته، رفتار کارآفرینانه می‌باشد. که بیشتر تحقیقات صورت گرفته روی کارآفرینی، از نوع تعیین ویژگی‌های شخصیتی کارآفرینان، و از نوع ساختاری و موقعیت محیطی بوده است که به دلیل عدم توجه به شبکه روابط اجتماعی (سرمایه اجتماعی)، یعنی عوامل غیر اقتصادی، مورد انتقاد قرار گرفته است (Ulhoi, 2004). اندیشه اصلی سرمایه اجتماعی این است که شبکه‌های اجتماعی مردم را به همکاری و اعتمادپذیری بیشتری در برخوردهایشان تشویق کند و از شرایط انفرادی بیرون آورد. سرمایه اجتماعی، هسته تجربی واقعی یا جوهر جامعه مدنی است همچنین ویژگی‌هایی از یک جامعه یا گروه‌های اجتماعی است که ظرفیت سازماندهی جمعی و داوطلبانه برای حل مشکلات متقابل یا مسایل عمومی را افزایش می‌دهد (Tajbakhsh, 2006). از سوی دیگر جهانی شدن، افزایش رقابت، توسعه فناوری اطلاعات و ارتباطات، توجه به کیفیت کالاهای و خدمات، مشتری مداری، ناکارآمدی دولتها و غیره سراسر دنیا را با چالش‌های جدی رویرو کرده است. از جمله راهکارهای اثربخش دولتها برای رویارویی با این چالش‌ها، توصل به کارآفرینی است. از این رو تجربیات کشورهای پیشرفته در دهه‌های هشتاد به بعد، حاکی از توجه کامل آنها به مقوله کارآفرینی و ترویج آن در جامعه است (Moghimi, 2004). همچنین از دید دانشمندان علوم اجتماعی کارآفرینی فرآیندی است که در شبکه



شکل ۱ - رویکرد کارآفرینانه (Heinonen et al., 2005).

رشد اقتصادی وجود دارد و اشاره دارد، جوامعی که مودم آن از تحصیلات بالایی برخوردارند، سرمایه اجتماعی بالاتری نیز دارند و به تبع آن تأثیر چنین سرمایه اجتماعی‌ای اجتنب ناپذیر است.

از مطالب یاد شده می‌توان استنباط کرد که همان طور که سرمایه اجتماعی می‌تواند به مقابله با فقر و آسیب پذیری کمک کند، قادر است انسان‌ها را در مواجه با خلق موقعیت‌های کسب و کار توانتر نماید. به نقل از Mousavi & Tavasoli (2006) اندیشه اصلی سرمایه اجتماعی این است که اطرافیان، دارایی بسیار مهمی را تشکیل می‌دهند که یک فرد می‌تواند در شرایط بحرانی، آن‌ها را به کار گیرد، از آن‌ها بهره گیرد و یا برای منافع مادی استفاده نماید. عقیده فرد نسبت به این که وی تحت کنترل واقایع خارجی یا داخلی هست یا خیر را مرکز کنترل می‌نامد. بیشتر کارآفرینان را دارای مرکز کنترل درونی توصیف نموده‌اند. افراد با مرکز کنترل بیرونی معتقدند وقایعی که خارج از کنترل آن‌ها هستند، سرنوشت شان را تعیین می‌کند. کارآفرینان موفق، به قصد خود ایمان دارند و موفقیت یا شکست را به سرنوشت، اقبال یا نیروهای مشابه نسبت نمی‌دهند (AhmadPourdaryani, 2007).

در سال‌های گذشته، سرمایه اجتماعی به نحو مطلوبی در علوم اجتماعی مطرح شده است که در سال‌های اخیر، این سرمایه به عنوان پدیده جدید اجتماعی که فرصت‌های جدیدی برای جامعه ایجاد می‌کند، مورد توجه قرار گرفته است (Sa'adat, 2009). لذا این پژوهش قصد دارد تاثیر مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی بر رفتار کارآفرینی توت فرنگی کاران را مورد

منبعی است که برای دستیابی به اهداف گوناگون مورد استفاده قرار می‌گیرد و از طریق فرایندهای آگاهانه و تعمدی کنش متقابل افراد یا گروههایی از افراد با یکدیگر ایجاد می‌شود. با توجه به چارچوب مفهومی مطرح شده، می‌توان گفت که سرمایه اجتماعی، هم به عنوان منبع و هم به عنوان نتیجه فرایند تعمدی و آگاهانه کنش متقابل افراد با یکدیگر است (Woodhouse, 2006).

Portes (1998) سرمایه اجتماعی را مجموعه‌ای از منابع بالقوه و بالفعل در پیوند با شبکه‌های شکل گرفته در طول زمان و روابط نهادی شده می‌دانند. در نهایت وی، سرمایه اجتماعی را سرمایه‌گذاری در یک مرتبه خیلی مهم، تولید انسجام گروهی و فراهم کردن یک موقعیت فعالیت گروهی می‌دانند. در همین راستا، Narayan & Woolcock (2000) مفهوم سرمایه اجتماعی را در توسعه بررسی کردند. آنها ترجیح دادند سرمایه اجتماعی را منحصرًا هنجارها و شبکه‌هایی که مردم را قادر می‌کنند تا به طور جمعی اقدام کنند، تعریف کنند. همچنین سرمایه اجتماعی می‌تواند به عنوان یک شبکه مرتبط با حرفة در نظر گرفته شود. بنابراین، به انجام رساندن درست شغل و برتری کسب موفقیت در رقابت‌های شغلی را آسان می‌کند (Batjargal, 2003; Benson, 1998).

Coleman (1990) در آخرین مطالعه خود به بررسی رابطه سرمایه اجتماعی، سرمایه انسانی و رشد اقتصادی پرداخته است و عنوان می‌کند یک رابطه تنگاتنگ بین سرمایه انسانی و سرمایه اجتماعی در اثر گذاری روی

آموزش کشاورزی و علوم باگبانی مورد بررسی، اصلاح و تایید قرار گرفت. برای تعیین پایابی ابزار تحقیق، آزمون پیشاهنگ انجام شد و مقدار آلفای کرونباخ با استفاده از نرم افزار SPSS نسخه ۱۶ برای قسمتهای مختلف ۰/۸۷ محاسبه شد. برای تجزیه و تحلیل و تفسیر داده‌ها از آمار توصیفی نظری فراوانی، درصد، میانگین، انحراف معیار و آمارهای استنباطی مانند آزمون مقایسه میانگین، همبستگی و رگرسیون خطی استفاده شد.

## نتایج و بحث

### ویژگی‌های فنی و حرفه‌ای افراد

بر اساس یافته‌های به دست آمده سن نزدیک به یک سوم از افراد (درصد ۳۲/۳) بین ۳۱ تا ۴۰ سال دارند که با توجه به میانگین (۴۰/۲۴ سال) جمعیت نسبتاً جوانی را تشکیل می‌دهند. از نظر سطح تحصیلات، یافته‌های حاصل از این تحقیق تنها ۱۵/۷ درصد از توت فرنگی کاران تحصیلات دانشگاهی دارند، حدود ۳۰/۷ درصد نیز بی‌سواد بودند که در بین گروه‌ها بالای ۱۶/۵ درصد (درصد) می‌باشد. میانگین ساقه کاری نسبتاً بالای (۱۸/۵۸ سال) دارند.

جدول ۱- ویژگی‌های فردی و حرفه‌ای توت فرنگی کاران

(n=۱۲۷)

متغیر	سطوح متغیر	فرانوی	درصد	درصد	تجمعی
	≤۳۰	۳۶	۲۸/۳	۲۸/۳	۲۸/۳
* سن(سال)	۴۰-۳۱	۴۱	۳۲/۳	۳۲/۳	۶۰/۶
	۵۰-۴۱	۱۶	۱۲/۶		۷۳/۲
	≥۵۱	۳۴	۲۶/۸		۱۰۰
تحصیلات	بی‌سواد	۳۹	۳۰/۷	۳۰/۷	۳۰/۷
	زیر دیپلم	۳۴	۲۶/۸	۲۶/۸	۵۷/۵
	دیپلم	۳۴	۲۶/۸		۸۴/۳
	بالاتر از دیپلم	۲۰	۱۵/۷		۱۰۰
سابقه اشتغال	≤۱۰	۴۸	۳۷/۸	۳۷/۸	۳۷/۸
	۲۰-۱۱	۳۳	۲۶/۰		۶۳/۸
	۳۰-۲۱	۲۵	۱۹/۷		۸۳/۵
	≥۳۱	۲۱	۱۶/۵		۱۰۰
	۴۰/۲۴	۴۰/۲۴			
**میانگین: ۱۸/۵۸					

سنجرش قرار دهد. از این رو اهداف اختصاصی تحقیق عبارتند از:

- ۱- توصیف ویژگی‌های فردی و حرفه‌ای توت فرنگی کاران؛
- ۲- توصیف مؤلفه‌های هشت گانه سرمایه اجتماعی؛
- ۳- تعیین میزان همبستگی بین متغیرهای سرمایه اجتماعی و رفتار کارآفرینی؛
- ۴- تعیین معادله رگرسیون خطی متغیر رفتار کارآفرینی؛

## مواد و روش‌ها

این تحقیق از نظر ماهیت از نوع پژوهش‌های کمی محسوب می‌شود و از نظر هدف از نوع کاربردی است. به لحاظ روش‌های دستیابی به حقایق و داده پردازی، از نوع تحقیقات توصیفی- همبستگی است. جامعه آماری این پژوهش را کشاورزان توت فرنگی کار شهرستان سروآباد تشکیل دادند که میزان اراضی زیر کشت توت فرنگی آنها بیش از ۵/۰ هکتار بود. تعداد جامعه آماری مورد مطالعه بر اساس آخرین آمار مدیریت جهاد کشاورزی شهرستان سروآباد (فروردين ۱۳۸۹) ۱۹۳ نفر بود. که با استفاده از جدول Kerjcie & Morgan (1970) ۱۲۷ نفر از کشاورزان به عنوان نمونه انتخاب شدند(n=۱۲۷). و به روش نمونه‌گیری تصادفی ساده مورد مطالعه قرار گرفتند. ابزار اصلی تحقیق در مرحله میدانی پرسشنامه‌ای در سه بخش بود: بخش اول که ۶۰ گویه را شامل می‌شد در قالب طیف لیکرت ۵ قسمتی، مؤلفه‌های هشت گانه سرمایه اجتماعی (مشارکت در اجتماع محلی، عمل گرایی در یک بافت اجتماعی، احساس اعتماد و امنیت، پیوندهای همسایگی، پیوندهای دوستی و خانوادگی، ظرفیت پذیرش تفاوت‌ها، بها دادن به زندگی و پیوندهای کاری) را می‌سنجید. در این بخش پرسشنامه استاندارد Ounyx & Bullen (2000) مبنای کار قرار گرفت و متناسب با ویژگی‌های توت فرنگی کاران تعديل گردید. بخش دوم که ۲۰ گویه را شامل می‌شد از پرسشنامه Linan & Chen (2009)جهت سنجش رفتار کارآفرینی استفاده شد و در بخش سوم، ویژگی‌های فردی و حرفه‌ای کشاورزان در قالب سوالات باز و بسته مورد بررسی قرار گرفتند. روایی ظاهری و محتوای ابزار تحقیق توسط پانلی از متخصصان ترویج و

جدول ۳- مقایسه میانگین سطح تحصیلات با رفتار کارآفرینی  
مخاطبان با آزمون کروسکال والیس (n=۱۲۷)

میانگین	نمونه	تعداد	تغییرات
۳۹/۷۴	بی سواد	۳۹	
۰/۰۰۱	تحصیلات زیر دیپلم	۳۴	
۳۹/۴**	دیپلم	۳۴	
۸۱/۶۲	فوق	۲۰	
۸۸/۲۸	دیپلم و بالاتر		
P ≤ ۰/۰۱**			

#### همبستگی بین مؤلفه های سرمایه اجتماعی و رفتار کارآفرینی

در جدول (۴) همبستگی هر یک از مقوله های سرمایه اجتماعی با متغیر رفتار کارآفرینی مشاهده می شود. در این جدول از ضریب همبستگی اسپیرمن استفاده شده است. بر این اساس، مؤلفه های بها دادن به زندگی، احساس امنیت و اعتماد، مشارکت در اجتماعات محلی، پیوندهای کاری و ظرفیت پذیرش تفاوت ها با رفتار کارآفرینی ارتباط مثبت و معنی دار دارند. به عبارتی کشاورزانی که به زندگی بهای بیشتری می دهند، احساس امنیت بیشتری دارند، در اجتماع مشارکت احساس امنیت بیشتری دارند، از نظر کاری پیوندها بهتری برقرار می کنند و ظرفیت بالایی در پذیرش تفاوت ها داشته باشند دارای رفتار کارآفرینی بالاتری هستند.

جدول ۴- همبستگی میان مؤلفه های سرمایه اجتماعی با رفتار کارآفرینانه (n=۱۲۷)

متغیر	r <sub>s</sub>	sig
مشارکت در اجتماعات محلی	۰/۲۷**	۰/۰۰
عملگرایی در بافت اجتماعی	۰/۰۸	۰/۲۳
احساس امنیت و اعتماد	۰/۲۳**	۰/۰۰
پیوند های همسایگی	۰/۱۱	۰/۱۸
دوستی و روابط خانوادگی	۰/۰۹	۰/۲۱
ظرفیت پذیرش تفاوت ها	۰/۲۰**	۰/۰۱
بهای دادن به زندگی	۰/۰۵۲**	۰/۰۰
پیوند های کاری	۰/۲۸**	۰/۰۱

$$DW = ۱/۹۶ \quad Sig = ۰/۰۰۱ \quad F = ۲۷/۴۱$$

$$P \leq ۰/۰۵ *$$

#### اولویت بندی مؤلفه های سرمایه اجتماعی

همانطوری که در جدول (۲) مشاهده می شود، مؤلفه های سرمایه اجتماعی شامل: احساس امنیت و اعتماد، مشارکت در اجتماعات محلی، دوستی و روابط خانوادگی، عملگرایی در بافت اجتماعی، پیوندهای کاری و همسایگی، بهای دادن به زندگی، پیوندهای کاری و ظرفیت پذیرش تفاوت ها می باشد که میزان این مؤلفه ها در بین توت فرنگی کاران به صورتی است که احساس امنیت و اعتماد بین کشاورزان با ضریب تغییرات ۰/۱۰۵ در سطح بالاتری نسبت به دیگر مؤلفه ها می باشد. همچنین توت فرنگی کاران کمترین ظرفیت پذیرش تفاوت ها با ضریب تغییرات ۰/۱۸۶ را داشتند.

جدول ۲- اولویت بندی مؤلفه های شکل دهنده سرمایه اجتماعی توت فرنگی کاران (n=۱۲۷)

مولفه	معیار	تغییرات	ضریب	* میانگین
احساس امنیت و اعتماد	۰/۱۰۵	۰/۴۰	۳/۷۹	۱
مشارکت در اجتماعات محلی	۰/۱۰۶	۰/۴۰	۳/۷۶	۲
دوستی و روابط خانوادگی	۰/۱۰۷	۰/۴۰	۳/۷۴	۳
عملگرایی در بافت اجتماعی	۰/۱۱۱	۰/۴۴	۳/۹۵	۴
پیوند های همسایگی	۰/۱۲۳	۰/۴۹	۳/۹۸	۵
بهای دادن به زندگی	۰/۱۳۸	۰/۵۸	۴/۱۸	۶
پیوند های کاری	۰/۱۵۸	۰/۶۲	۳/۹۲	۷
ظرفیت پذیرش تفاوت ها	۰/۱۸۶	۰/۶۸	۳/۶۵	۸

\* ۱. خیلی کم ۲. کم ۳. تا حدودی ۴. زیاد ۵. خیلی زیاد

#### مقایسه میانگین سواد با رفتار کارآفرینی

برای بررسی تاثیر سطح تحصیلات توت فرنگی کاران بر رفتار کارآفرینی آنها از آزمون کروسکال والیس استفاده شد. نتایج به دست آمده نشان می دهد که در سطح یک درصد اختلاف معنی داری بین سطح تحصیلی توت فرنگی کاران و رفتار کارآفرینی وجود دارد. همچنین کشاورزان دارای سطح تحصیلات دانشگاهی، رفتار کارآفرینی بالاتری با میانگین رتبه ای ۸۸/۲۸ نسبت به سایر کشاورزان دارند (جدول ۳).

با توجه به نتایج حاصل از آزمون مقایسه میانگین‌ها بین سطح سواد و رفتار کارآفرینی، پیشنهاد می‌شود نیازهای آموزشی توت فرنگی‌کاران شناسایی شود و اولویت‌بندی نیازها بررسی شود تا زمینه‌سازی لازم جهت بالا بردن سطح سواد و دانش کاربردی افراد صورت بگیرد. همچنین با توجه به معنی‌داری سطح تحصیلات توت فرنگی‌کاران با رفتار کارآفرینی آنها توصیه می‌شود، فرصت‌های ویژه‌ای جهت راه اندازی کسب و کار برای قشرهای دارای تحصیلات دانشگاهی فراهم شود. بنابراین در صورت توجه مسئولین به این گروه‌ها می‌توان این رفتار را در آنها تقویت کنند تا موجب توسعه‌ی منطقه گردد. که این نتایج همسو با نتایج Coleman (1990) است.

بر اساس نتایج معلوم گردید که میزان سرمایه اجتماعی در بین کشاورزان توت فرنگی‌کار شهرستان سروآباد در حد متوسط می‌باشد. احساس امنیت و اعتماد و مشارکت در اجتماعات محلی در بین کشاورزان زیادتر از بقیه مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی بود. ولی ظرفیت پذیرش تفاوت‌ها پایین برآورد گردید. لازم است برای راه اندازی کارهای گروهی از کشاورزان محلی استفاده شود.

تشویق و تشکیل گروه‌ها و انجمن‌های حرفه‌ای در بین کشاورزان، تشویق به ایجاد و تقویت نهادهای اجتماعی یکی از راه حل‌های افزایش سرمایه اجتماعی است. افراد در قالب نهادهای اجتماعی دارای هویت مشترکی می‌گردند و زمینه همکاری‌های گروهی در آن‌ها تقویت می‌شود.

یافته‌ها نشان داد که سرمایه اجتماعی با رفتار کارآفرینی ارتباط مثبت و معنی‌دار دارد. این ارتباط بیان می‌کند که هرچه سرمایه اجتماعی بیشتر باشد، رفتار کارآفرینی کشاورزان افزایش می‌یابد. از آن جایی که کارآفرینی از ملزمات توسعه کشاورزی است، پیشنهاد می‌شود با طراحی برنامه‌هایی در قالب برنامه‌های پنج ساله توسعه مسئولین در صدد بالا بردن سرمایه‌های اجتماعی کشاورزان باشند.

### تحلیل رگرسیون چندگانه

با توجه به اینکه مقدار آماره دوربین-واتسون (DW) در این تحقیق ۱/۹۶ می‌باشد که بین ۱/۵ و ۲/۵ می‌باشد. بنابراین می‌توان نتیجه گرفت که بین خطاهای همبستگی وجود ندارد و می‌توان از رگرسیون استفاده کرد. به منظور تعیین معادله رگرسیون عوامل مؤثر در رفتار کارآفرینی بر اساس مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی، از رگرسیون گام به گام استفاده شد. نتایج به دست آمده در جدول (۵) نشان می‌دهد که در اولین گام مؤلفه‌های بها دادن به زندگی وارد معادله گردید در دومین گام مؤلفه احساس امنیت و اعتماد وارد گردید و نهایتاً در گام آخر مؤلفه مشارکت در اجتماعات محلی معادله این پژوهش را تکمیل کرد.

به طور کلی رابطه مثبتی در سطح معنی‌داری یک درصد بین سرمایه اجتماعی به صورت کل و میزان رفتار کارآفرینانه توت فرنگی کاران وجود دارد به طوری که هرچه سرمایه اجتماعی کشاورزان بیشتر باشد رفتار کارآفرینانه آنان افزایش می‌یابد  $F=27/41$  ،  $P=0.001$  .  
 $Sig=$

جدول ۵- تحلیل رگرسیون عوامل مؤثر در رفتار کارآفرینانه بر اساس مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی ( $n=127$ )

Mتغير	Beta	T	Sig
عدد ثابت	-۱۳/۹۳	-۲/۳۹	۰.۰۱
بهای دادن به زندگی	۴/۶۹	۷/۷۸	۰.۰۰۱
مشارکت در اجتماعات محلی	۰/۳۰	۳/۲۴	۰.۰۱
احساس امنیت و اعتماد	۰/۵۰	۳/۱۱	۰.۰۲

$$R_{AD}=0.38$$

$$Y=-13/93+4/69 X_1+0.30 X_2+0.50 X_3$$

ضریب همبستگی چندگانه ( $R$ ) در این تحلیل برابر  $0.63$  و ضریب تعیین ( $R^2$ ) برابر  $0.40$  است که نشان می‌دهد متغیرهای بها دادن به زندگی، مشارکت در اجتماعات محلی و احساس اعتماد وامنیت، ۴۰ درصد از تغییرات متغیر میزان رفتار کارآفرینی کشاورزان توت فرنگی کار را تبیین می‌کنند.

نتیجه‌گیری، بحث و پیشنهادها  
بررسی یافته‌های تحقیق نشان می‌دهد درصد کمی از توت فرنگی کاران دارای تحصیلات دانشگاهی هستند

## REFERENCES

1. Ahmadpourdaryani, M. (2007). *Entrepreneurship (definitions, theories, patterns)*. Pardis Publishing Co. 1379- 75. (In Farsi).
2. Akhtar mohagheghi, M. (2007). *Social capital*, Tehran Publishing, PP 33-34. (In Farsi).
3. Bagozzi, R., Baumgartner, H. & Yi, Y. (1989). An investigation into the role of intentions as mediators of the attitude-behavior relationship. *Journal of Economic Psychology*, 10, 35-62.
4. Batjargal, B. (2003). Social capital and entrepreneurial performance in Russia: A longitudinal study. *Organization Studies*, 24, 535-556.
5. Benson, H., (1998). What determines success? Examining the human, financial, and social capital of Jamaican micro entrepreneurs. *Journal of Business Venturing*, 13, 371-394.
6. Bird, B. (1988). Implementing entrepreneurial ideas: The case for intention. *Academy of Management Review*, 13, 442-453.
7. Coleman, J. S., (1990). Social capital in the creation of human capital. *American Journal of Sociology*, 94, S95-S120
8. Cotton, J. (1990). *Enterprise education experience*. A manual for school based in service training, CASDEC.
9. Foukoyama, F. (2001). *End of order(Social capital and its maintenance)*, Translation; Gholamabas Tavasoli, First Edition, Tehran, Jameaye Iranyan Publishing.(In Farsi)
10. Fukuyama, F. (2001). Social capital, civic society and development. *Third World Quarterly*. 22, (1).
11. Heinonen, J., Sari Anne Poikkijoki & Vierikko Irma Vento (2005). *Entrepreneurship- an Opportunity for Academics: A Case Study of a Training Programme for Bioscience Researcher*; Turku School of Economics and Business Administration, Small Business Institute, Finland.
12. Krejcie, R. V. & Morgan, D. W. (1970). Determining sample size for research activities. *Educational and Psychological Measurement*, 3(1), 608.
13. Krueger, N. F., Reilly, M. D. & Carsrud, A. L. (2000). Competing models of entrepreneurial intentions, *Journal of Business Venturing*, 15 411-432.
14. Linan, F. & Chen, Yi-W. (2009). Development and cross-cultural application of a specific instrument to measure entrepreneurial intentions. *Entrepreneurship Theory and Practice*, 33, 3-15.
15. Moghimi, M. (2004). *Entrepreneurship in governmental organization*. Tehran University entrepreneurship center publication. Tehran. (1 Ed), P. 307. (In Farsi).
16. Ounyx, J. & Bullen, P. (2000). Measuring social capital in five communities, *Journal of Applied Behavioural science*, 36, 23- 42.
17. Portes, A. (1998). Social Capital: its origins and applications modern sociology, *Annual Review of Sociology*, 24(1), 1- 24.
18. Putnam, R. (1993). *Making democracy work: Civic traditions in modern Italy*. Princeton, NJ: Princeton University Press.
19. Saadat, rahman. (2009). *Estimation of trends in social capital in Iran*. (Using fuzzy). (In Farsi).
20. Tajbakhsh, K. (2006). *Social capital; Trust, Democracy and Development*. Translation by Afshin khakbaz & hasan pouyan, Tehran, Shyrazeh Publishing. (In Farsi).
21. Tavasoli, Gh,A & Mousavi, M. (2006). *Investment in new ideas and concepts with emphasis on the classical theories of social capital*. PP 32. (In Farsi).
22. Tymon, W.G & Stumpf, S.A. (2003). *Social Capital in the success of Knowledge workers*, Career Development Turner International, pp. 12-20
23. Ulhoi, J.P. (2004). *The social dimensions of entrepreneurship*. DK- 8210 Aarhus V, Denmark Technovation.
24. Woodhouse, A. (2006). Social Capital and economic development in regional Australia: A Case study, *Journal of Rural Studies*, 22, 83- 94.
25. Woolcock, M. & Narayan, D. (2000). Social Capital: Implications for development theory, research, and policy, *World Bank Research observer*, 15(2), 225- 49.
26. Coleman, J.S. (1998). Social capital in the creation of human capital, *American Journal of Sociology*, 94, S95-S120.